

ACE Batatais - Jornal Empreenda - Março de 2021 - Ano XVII- nº195

## Alta na ocupação de leitos de UTI rebaixa região de Ribeirão Preto para a Fase Vermelha

### ACE Batatais e Sebrae apresentam o Programa "Batatais Mais Empreendedora"

Pág 9



Da esquerda para a direita, representando a ACE Batatais, o gerente e o presidente, Luiz Carlos Figueiredo e Ennio Cesar Fantacini, Guilherme Campos

No último dia 26 de fevereiro, o Governo do Estado de São Paulo anunciou o 23º Balanço do Plano São Paulo, rebaixando a região de Ribeirão Preto para a Fase Vermelha. A decisão foi baseada nos resultados da capacidade hospitalar de leitos de UTI Covid. Nos dias 24 e 25 de fevereiro a região ultrapassou o limite de 75%, estabelecido pelo Decreto 65.487 de 22 de janeiro de 2021. No dia 24 de fevereiro o percentual chegou a 75,9 e no dia 25 a 77,2%. Pág 3

### ACE e Unimed oferecem Plano de Saúde Empresarial com valores reduzidos

Pág 4

### Pequenos negócios podem negociar débitos tributários decorrentes da Covid-19

Pág 13

### LGPD foi tema em palestra on-line



Pág 7

### Empresas associadas à ACE passam a contar com serviços de orientação contábil e financeira

Pág 4

### Entrevistas Empresas

- Mamãe Bebê
- Pizzaria Tio André

Pág 12

### Já está disponível programação de cursos da série Empreenda Rápido para MEIs

Pág 6

**RTE RODONAVES 4.0**  
Em movimento por você.

(16) 3761-0007

rte.com.br

**ÓTICAS MADRI**

16 3662.8301 | 16 99105.8210

Rua Santos Dumont, 680 - Batatais/SP

oticismadribatatais



# Palavra do Presidente

**Ennio César Fantacini - Presidente ACE**  
E-mail: [presidente@acebatatais.com.br](mailto:presidente@acebatatais.com.br)

**N**a prática, estamos ainda iniciando 2021, pois mesmo que não houve o tradicional carnaval, dizem que o ano se inicia após a data da festa de momo, assim, muitas parcerias que estávamos tratando desde o final de 2020 começam a se consolidar agora, com muito planejamento para que quando tiver início, siga o fluxo natural, de trabalho e dedicação em grupo.

Desta forma, na manhã do dia 19 de fevereiro, sexta-feira, o Sebrae Franca, em parceria com a ACE Batatais, fez a apresentação de um importante projeto para a nossa cidade, que vai auxiliar muito os pequenos e médios negócios, com consultorias e cursos gratuitos, que irá qualificar os pequenos empresários, colocando-os no caminho do desenvolvimento econômico sustentável.

O Programa, denominado "Batatais Mais Empreendedora", um presente para nossa cidade, que certamente vai aproveitar muito todo o know-how dos técnicos responsáveis pela implantação e gestão do programa que tem tudo para levar desenvolvimento nos vários segmentos de Batatais, abrangendo até o ensino fundamental e médio, com noções de empreendedorismo já nos primeiros anos de escola. Tudo isso sem nenhuma contrapartida da ACE ou da Prefeitura, tudo custeado pelo Sebrae SP.

Essa importante parceria com o Sebrae começou no final de 2020, com reuniões entre ACE Batatais, Associação dos Engenheiros e Arquitetos de Batatais (AEAB) e Sindicato Rural. Agora chegou a hora da implantação para no futuro próximo colhermos os bons frutos. É assim que se desenha o amanhã, com ações positivas no presente. Certamente haverá reflexos no município, como o fortalecimento das pequenas empresas e, conseqüentemente, da economia de Batatais, gerando mais renda e emprego com melhor qualidade de vida.

Também estamos firmando outras parcerias para trazer cursos pontuais profissio-

nalizantes, pois as empresas precisam de colaboradores devidamente qualificados, com cursos certificados, gratuitos ou com o menor custo possível, assim estamos levantando demandas para escolher os cursos para a nossa cidade, que poderá ser atendida pelo SENAI (Serviço Nacional de Aprendizagem Industrial).

Infelizmente, enquanto escrevia essas poucas palavras, o governador João Doria reclassificou a região de Ribeirão Preto para a fase vermelha do Plano São Paulo no dia 26 de fevereiro, a mais restritiva. Para os empresários do setor comercial é a fase mais complicada. Mas não desanimemos. Já lidamos com situação semelhante, vamos reforçar as vendas pelos canais virtuais e trabalhar o delivery para passar por mais esse período.

Os números de internações aumentaram muito nos últimos dias, vejo que o que está acontecendo agora é reflexo do período de carnaval, quando houveram muitas aglomerações de pessoas. Acredito que a transmissão do coronavírus não aconteça dentro dos estabelecimentos comerciais, que segue à risca todos os critérios, todos os decretos e protocolos sanitários, com a exigência do uso de máscara, do álcool em gel 70% e com o distanciamento social, atendendo um número reduzido de clientes. Mas o Governo do Estado entende diferente.

Vamos torcer para que a restrição de circulação entre 23h e 5h tenha um resultado positivo, pois é nesse período em que há um maior número de pessoas desrespeitando o distanciamento social, sobretudo os jovens que vão para festas particulares, em áreas de lazer, fazendo encontros sem ter qualquer cuidado para não se contaminarem e depois levando o vírus para dentro de seus lares, para seus pais, para seus avós, pessoas que são mais suscetíveis aos sintomas mais graves desta doença.

Associado, VOCÊ é o sucesso desta ACE, participe!

## EVENTOS - Março 2021

### CURSOS SEBRAE – EMPREENDA RÁPIDO (on line)

- Dias: 01 a 05/03 Como planejar sua empresa em 5 dias (Pessoa Física) / Organize seu Negócio (Pessoa Jurídica)
- Dias: 08 a 12/03 Como planejar sua empresa em 5 dias (Pessoa Física) / Organize seu Negócio (Pessoa Jurídica)
- Dias: 15 a 19/03 Como planejar sua empresa em 5 dias (Pessoa Física) / Organize seu Negócio (Pessoa Jurídica)
- Dias: 22 a 26/03 Como planejar sua empresa em 5 dias (Pessoa Física) / Organize seu Negócio (Pessoa Jurídica)

### CURSOS TÉCNICOS SEBRAE / SENAC (on line)

- Dias: 08 a 12/03 Elaboração de Cardápio
- Dias: 15 a 19/03 Técnicas e Estratégias de Produtos da Moda
- Dias: 22 a 26/03 Beleza – Visagismo
- Dias: 29/03 a 01/04 Técnicas de Fotografia Comercial com Celular

Nota: Os cursos serão realizados desde que tenha no mínimo 10 inscrições por turma.

Informações sobre os Cursos Sebrae:

Sebrae Aqui  
Telefone: (16) 3761-3700  
Email: [sebraequibatatais@acebatatais.com.br](mailto:sebraequibatatais@acebatatais.com.br)  
Contato: Andrea

### EVENTO CMEC – CONSELHO DA MULHER EMPREENDEDORA E DA CULTURA

Dia 16 – 19h30 – Live "O Poder da Energia Feminina nas Relações"  
Palestrante: Deise Thomazelli

### HAPPY HOUR COM EMPREENDEDORES

Dia 26 – 18h30 – Bate Papo com temas sobre Empreendedorismo  
*\* Sujeito a confirmação em conformidade com o Plano São Paulo.*

### EXPEDIENTE – EMPREENDA Jornal da ACE Batatais

Jornalista Responsável: Vergílio Luciano Oliveira (MTB - 32.438/SP)  
Diagramação: Roberto Shimabukuro  
Conselho Editorial: Alexandre Santos Toledo, Antônio dos Santos Moraes Júnior, Luiz Carlos Figueiredo, Paulo Sérgio Borges de Carvalho  
Impressão: Nova Gráfica / Tiragem: 1.000 Exemplares  
Associação Comercial e Empresarial de Batatais  
Pç. Dr. José Arantes Junqueira, n.º 90 – Batatais SP – CEP 14300-000  
Telefone: (16) 3761-3700  
Email: [acebatatais@acebatatais.com.br](mailto:acebatatais@acebatatais.com.br)

## NOVOS ASSOCIADOS DA ACE BATATAIS SEJAM BEM VINDOS

**MACHADO'S MULTIMARCAS**

**16.98185-2896**

R. JULIANO BOLOGNA, 47 CENTRO

**ENGLISH STATION**

**16.99941-6200**

R. PLÍNIO COELHO, 290, CENTRAL PARK

**SUA EMPRESA AINDA NÃO É ASSOCIADA ACE, ESTÁ ESPERANDO O QUE? ASSOCIE-SE!!!**

WWW.ACEBATATAIS.COM.BR

**16 3761-3700**

**A gente imprime o que você Imagina.**

**NOVAGRÁFICA**

Telefax: (16) 3761.0101  
[novagrafica@netsite.com.br](mailto:novagrafica@netsite.com.br)

# Região da DRS-XIII (Ribeirão Preto) é rebaixada para a Fase Vermelha do Plano São Paulo de Contingência à pandemia da Covid-19

No último dia 26 de fevereiro, o Governo do Estado de São Paulo anunciou o 23º Balanço do Plano São Paulo, rebaixando a região da DRS-XIII (Ribeirão Preto) para a Fase Vermelha. A decisão foi baseada nos resultados da capacidade hospitalar de leitos de UTI Covid. Nos dias 24 e 25 de fevereiro a região ultrapassou o limite de 75%, estabelecido pelo Decreto 65.487 de 22 de janeiro de 2021. No dia 24 de fevereiro o percentual chegou a 75,9 e no dia 25 a 77,2%.

Em toda a região da DRS-XIII composta por 26 cidades e uma população de 1,5 milhão de habitantes, há em torno de 290 leitos de UTI destinados para a Covid-19, e nos últimos dois dias de apuração do Plano São Paulo, os indicadores da taxa de capacidade hospitalar apontavam a ocupação de 219 leitos de UTI Covid no dia 24 de fevereiro e de 224 no dia 25. Na sexta-feira, dia 26 de fevereiro a taxa de ocupação de leitos de UTI Covid-19 chegou a 78,1% com a ocupação de 227 leitos, indicando para a Fase Vermelha do Plano São Paulo.

Os demais itens de análise da região demonstraram melhores resultados do que a semana anterior. O indicador de leitos Covid para 100 mil habitantes no dia 18/02 apontava uma média de 19,3 leitos para cada 100 mil habitantes e no dia 25/02 esta média chegou a 19,7, apontando para a Fase Verde deste critério. Nos critérios que medem a evolução da pandemia apontavam a região para a Fase Amarela, no dia 18/02 um total de 378,7 novos casos para cada 100 mil habitantes e no dia 25/02 diminuiu para 338,4 novos casos para cada 100 mil habitantes. No indicador de novas internações para cada 100 mil habitantes no dia 18/02 havia 53,1 inter-

nações para cada 100 mil habitantes e no dia 25/02 este número cresceu para 54,5 internações. O indicador novos óbitos para cada 100 mil habitantes, apontavam no dia 18/02 uma média de 8,5 mortes para cada 100 mil habitantes e no dia 25/02 reduziu para 5,8 novos casos.

Segundo o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, a entidade tem acompanhado os resultados da região da DRS-XIII diariamente, e a ACE já havia emitido alerta sobre a possibilidade do rebaixamento para a fase vermelha. Figueiredo chama atenção sobre os efeitos do Carnaval que estão aparecendo agora e da necessidade de ações mais efetivas para conter festas e eventos que gerem aglomeração. Segundo dados da Seade Covid, em apenas uma semana após o carnaval, a média de contaminação diária saiu de 313 pessoas contaminadas (semana de 12 a 18/02) para uma média de mais de 400 pessoas contaminadas por dia entre os dias 19 a 24/02, no dia 23 de fevereiro houve o registro de 544 pessoas contaminadas na região da DRS-XIII.

Figueiredo alerta para que os empresários fiquem atentos às regras do Plano São Paulo, e principalmente às novas determinações da 23º Balanço do dia 26/02, observando que é vedado o consumo no local em supermercados e estabelecimentos de alimentação (restaurantes, pizzarias, sorveterias, barzinhos, conveniências, etc.), mas que é permitido o delivery e drive thru.

No dia 26 de fevereiro passou a vigorar o "Toque de Restrições" proibindo a circulação de pessoas nas ruas e qualquer atividade que gere concentração entre as 23h às 5h da manhã.



A fiscalização é efetuada pela Polícia Militar, Procon, Guarda Civil Municipal, Vigilância Sanitária, Membros do COE e outros órgãos fiscalizadores determinados pelos municípios. O objetivo é conter a circulação de pessoas, conter a realização de festas e baladas e reduzir a disseminação da Covid-19. Observa-se que é permitido os serviços de delivery (serviços de entrega), taxi, aplicativos de transporte, estacionamento, serviços de socorro.

Veja a seguir as regras estabelecidas pelo COE Batatais durante a vigência da região na Fase Vermelha, emitidas através da Resolução 07/2021 para as atividades não essenciais, e a Resolução 08/2021 para o funcionamento dos Supermercados.

#### ATIVIDADES NÃO ESSENCIAIS: Não é permitida a abertura para o atendimento ao público durante a Fase Vermelha

1- As atividades não enquadradas como essenciais (vide relação Atividades Essenciais), ficam proibidas de efetuar o atendimento interno no estabelecimento, e consumo no local ou adjacências, sendo permitido o delivery e o drive thru.

2- Todos os eventos pú-

blicos e particulares, convenções e atividades culturais estão proibidos no âmbito do município, na vigência da Fase Vermelha do Plano São Paulo.

3- Fica permitida a circulação de crianças menores de 2 anos sem o uso de máscara, e maiores de 2 anos (2 anos + 1 dia) com máscara, devidamente acompanhadas por um responsável, de acordo com o protocolo da Sociedade Brasileira de Pediatría.

4- Fica proibida a prática de esportes coletivos no âmbito do município, durante a vigência da Fase Vermelha do Plano São Paulo.

5- As igrejas e templos religiosos, regulamentadas como atividades essenciais pelo Plano São Paulo, poderão funcionar, e deverão assinar o Termo de Responsabilidade das Normas de Enfrentamento à Covid-19, estabelecidas no referido Plano, disponível no site saude.batatais.sp.gov.br/.

#### ATIVIDADES ESSENCIAIS: Podem permanecer abertas em conformidade com alvará de funcionamento, resoluções sanitárias para atendimento presencial e protocolos intersetoriais do Plano São Paulo.

Clínicas médicas, odon-

tológicas e veterinárias, pet shops, farmácias, lavanderia, supermercados, açougues, padarias, lojas de suplemento, feiras livres (sem consumo local), conveniências (sem consumo local), lanchonetes e restaurantes (apenas delivery e drive thru), abastecimento e logística, produção agropecuária e agroindústria, transportadoras, armazéns, postos de combustíveis, lojas de materiais de construção, locação de veículos, oficinas de veículos, transportes públicos coletivos, táxis, aplicativos de transporte, serviços de entrega, estacionamentos, serviços de limpeza, serviço de hotelaria, serviços bancários, lotéricas, serviços de call center, assistência técnica de eletroeletrônicos, bancas de jornais, serviços de segurança pública e privada, meios de comunicação social, inclusive eletrônica, executada por empresas jornalísticas e de radiodifusão sonora e de sons e imagens, construção civil, atividades religiosas.

#### REGRAS PARA SUPERMERCADOS:

1- Afixação na entrada do supermercado em local visível de cartaz informando:

a. O limite de acesso da quantidade de pessoas que podem entrar e permanecer dentro do supermercado (1).

b. Que o supermercado é local com risco de contágio por Coronavírus.

c. Que é obrigatório o uso de máscara de proteção facial

2- Afixação dentro do supermercado em local visível nas áreas do açougue, mercearia e hortifruti cartaz contendo as seguintes informações:

a. Manter o distanciamento de 1,5m entre as pessoas

b. Uso obrigatório de máscara de proteção facial

c. Higienize as mãos com álcool 70%.  
Recomendamos fixar cartaz também em outras áreas que gerem maior fluxo de pessoas como, padaria, rotisseria, etc.

3- Controlar a entrada de clientes, sendo permitido 01 (um) cliente para cada 20m2 de área de compras ou 30% do limite do Auto de Visto-

ria do Corpo de Bombeiros, prevalecendo a menor quantidade;

4- Limite de 01 (um) cliente para cada 7m2 nas áreas de circulação no açougue, mercearia e hortifruti. Recomendamos limitar também em outras áreas que gerem maior fluxo de pessoas como, padaria, rotisseria, etc.;

5- Manter o distanciamento de 1,5m entre as pessoas em todos os ambientes;

6- Sinalizar filas para evitar aglomerações;

7- Controlar o uso obrigatório de máscaras por funcionários e clientes;

8- Intensificar as ações de limpeza;

9- Inutilizar bebedouros de água corrente e higienizadores de mãos com jato de ar;

10- Promover a limpeza de máquinas de cartão, alças de carrinhos, cestas, balcões e outras superfícies de contato de clientes, após o uso de cada cliente;

11- Disponibilização de álcool gel 70% em todos os ambientes;

12- Manter banheiros higienizados com sabonete líquido, sabão e toalhas de papel;

13- Adotar, preferencialmente, ventilação natural;

14- Aferição da temperatura dos clientes na entrada do estabelecimento e dos trabalhadores no início e ao final de cada turno de trabalho;

15- Não realizar atividades promocionais que gerem aglomerações durante a vigência da fase vermelha do Plano São Paulo;

16- Proibida a comercialização de bebida alcoólica, das 20h às 6h, inclusive o delivery;

17- Proibida a entrada de mais de 1 adulto por família;

18- Para as lojas anexas ao supermercado, prevalecem as regras do comércio em geral, inclusive a limitação de horário, conforme Resolução COE específica ao comércio em geral.

19- Fica permitida a circulação de crianças menores de 2 anos sem o uso de máscara, e maiores de 2 anos (2 anos + 1 dia) com máscara, devidamente acompanhadas por um responsável, de acordo com o protocolo da Sociedade Brasileira de Pediatría.

## Contato Assessoria

- Assessoria e consultoria contábil empresarial e pessoa física;
- Serviços nas áreas contábil, fiscal, tributária e trabalhista.

(16)3761-1191 (16)98141-8638

contabilidade@contatoassessoria.com.br

www.contatoassessoria.com.br

Av. Prof. Mario Martins de Barros, 379 - Central Park Batatais/SP - CEP. 14.300-000

Credi-Calçados

# BIANCO

Um Cantinho do Rio Grande do Sul em Batatais

FONE/FAX: (16) 3761-2329

# ACE Batatais passa oferecer serviços de orientação contábil, financeira, administrativa, tributária e trabalhista a seus associados

No meio empresarial observa-se que grande parte das dificuldades do empreendedor está ligada ao pagamento de impostos, sistema tributário, contábil, financeiro entre outros. Nota-se que muitas das vezes estes empresários precisam recorrer à orientações ou consultorias para esclarecer estas dificuldades.

Percebe-se que estas dificuldades se intensificam principalmente entre os pequenos empresários, que tem grande parte de seu tempo focado nas atividades

operacionais diárias de seus produtos ou serviços, não tendo tempo para pesquisar ou estudar sobre os assuntos de gestão.

Pensando nisso a diretoria da ACE Batatais formalizou parceria de orientação às empresas associadas nas áreas contábil, financeira, administrativa, previdenciária e trabalhista, tributária municipal, estadual e federal e orientações aos empresários sobre o imposto de renda. Os serviços de orientação serão efetuados por Odair Marchiori, profissional da área há muitos anos.

O agendamento do atendimento deve ser solicitado pelos associados da ACE Batatais por meio do email [acebatatais@acebatatais.com.br](mailto:acebatatais@acebatatais.com.br), pelo WhatsApp (16) 99965-6902, ou pelo telefone (16) 3761-3700. É obrigatório a identificação da empresa solicitante, o nome, email e telefone de contato, e o assunto que necessita de orientação. Os atendimentos serão agendados entre as partes, possibilitando desta maneira o agendamento do dia e horário para o atendimento.

Segundo o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, os agendamentos terão caráter orientativo sobre os assuntos elencados anteriormente, deixando claro que não será prestado serviços de consultoria. Figueiredo informa que o objetivo dos agendamentos é permitir

que o empresário tire as principais dúvidas, ficando a critério do empresário a contratação de especialistas para tratar do assunto.



**ORIENTADOR:**

**Odair Marchiori**

Contador: Registro CRC-SP 139.093 / CRA-SP 135.428  
Consultor de Empresas  
Professor Efetivo do Eixo de Gestão e Negócios da ETEC Antonio de Pádua Cardoso – Cursos Técnicos de Administração, Contabilidade e Recursos Humanos

**AGENDAMENTO:**

Associação Comercial e Empresarial de Batatais  
Email: [acebatatais@acebatatais.com.br](mailto:acebatatais@acebatatais.com.br)  
WhatsApp (16) 99965-6902  
Telefone (16) 3761-3700.

# ACE Batatais oferece plano de saúde empresarial UNIMED com valores reduzidos para seus associados



A gestão de uma empresa não é uma tarefa simples, a cada dia que passa os gestores precisam ir muito além do planejamento produção, da administração das finanças ou da manutenção do espaço físico. É necessário lembrar de valorizar uma das peças mais importantes para o andamento da empresa – “os colaboradores”.

É imprescindível oferecer boas condições de trabalho à equipe para conquistar bons resultados, pois, desta maneira, os funcionários sentem-se motivados e vestem cada vez mais a camisa da empresa.

Dentre os quesitos que proporcionam bem-estar e condições dignas de trabalho para os colaboradores, está o cuidado com a saúde. Pensando nisso a ACE e Unimed possuem parceria que oferece opções de planos que se encaixam no perfil

da sua empresa, seja ela de pequeno, médio ou grande porte.

Para os associados da ACE Batatais os valores das mensalidades são mais baratos que os da tabela padrão comercializados pela Unimed, proporcionando economia e mais segurança na hora que você mais precisa. O contrato é de livre adesão dos associados da ACE, com no mínimo de 03 beneficiários com taxa de adesão reduzida e mensalidades com custos reduzidos de até 20% sobre a tabela padrão Unimed.

**Requisitos:**

- Destinado à empresas associadas à ACE Batatais.
- Ter no mínimo 03 (três) beneficiários por empresa.

**Vantagens:**

- Beneficiários: proprietários, sócios, diretores,

representantes legais das empresas, funcionários e familiares;

- Taxa de adesão reduzida;
- Mensalidades com custo reduzido de 15% a 20% em relação à tabela padrão Unimed;
- Coparticipação de 20% dos valores;
- Franquia por dia de internação com valores reduzidos.

**Plano Empresarial Ambulatorial/Hospitalar com Obstetrícia:**

Oferece o atendimento de consultas, exames, procedimentos ambulatoriais e internações clínicas e cirúrgicas. Com apenas 3 pessoas sua empresa pode ter o “Plano Empresarial Unimed/ACE”.

Acomodações Hospitalares: são fornecidas as seguintes opções de planos:

Enfermaria: internações em enfermaria de 02 a 04 leitos;

Quarto Simples com Acompanhante: internação em quarto simples, com acompanhante e sem banheiro privativo;

Apartamento: internação em apartamento com acompanhante e com banheiro privativo.

**Cobertura do Contrato:**

- consultas em consultório;
- serviço de apoio e diagnóstico: exames complementares e exames especializados;
- procedimentos ambulatoriais;
- procedimentos especiais: quimioterapia, radioterapia, diálise / hemodiálise e outros exames;
- Internações clínicas e cirúrgicas, inclusive internações em UTI / CTI;
- tratamento psiquiátricos.

**Plano Empresarial Ambulatorial:**

Permite ao atendimento de consultas e exames, não oferecendo cobertura de atendimento de internações hospitalares.

**Cobertura do Contrato:**

- consultas em consultório;
- exames complementares (rotina);
- exames especializados;
- procedimentos ambulatoriais em consultórios, na Unidade de Pronto Atendimento, hospitalar, quimioterapia e radioterapia e hemodiálise;
- demais procedimentos especiais.

**Plano Empresarial Ambulatorial para MEI – Micro Empreendedor Individual**

O MEI associado da ACE Batatais também pode ter o seu plano de saúde empresarial.

**Unidade de Urgência e Emergência**

Os associados tem à sua disposição, todos os dias do ano, o Centro Médico Unimed.

O Centro Médico Unimed é hoje uma importante ferramenta que garante a qualidade de vida e o bem estar dos nossos clientes. E foi idealizado com o objetivo de absorver toda a capacidade de atendimento ambulatorial na cidade de Batatais.

Trata-se de uma estrutura moderna e de alto padrão, destinada a atendimentos de urgência e emergência 24 horas, todos os dias da semana, com uma equipe de profissionais da saúde altamente qualificada para os atendimentos, e importante a informação, os seus custos dos procedimentos realizados no local são infinitamente menores comparados a qualquer outra unidade de atendimento com as mesmas características.

Além do que, a Unimed garante atendimento de urgência e emergência em todo o território nacional.

**Farmácia Unimed**

A Farmácia Unimed fornece medicamentos a preço de reduzidos, disponibilizando o Disque-Entrega gratuito, que facilita ainda mais a vida do cliente, levando o medicamento até a sua casa. Economia e conforto de uma só vez.

**Viver Bem – Núcleo de Atenção à Saúde**

O Viver Bem - Núcleo de Atenção à Saúde, localizado no mesmo prédio da Farmácia Unimed, promove trabalhos preventivos de acompanhamento e de orientação aos clientes portadores de doenças crônicas, proporcionando uma melhor qualidade de vida e benefícios incomparáveis.

**Mais Informações:**

ACE Batatais  
Telefone: (16) 3761-3700  
Email: [acebatatais@acebatatais.com.br](mailto:acebatatais@acebatatais.com.br)  
Fale com a gente

Tudo pra você que é louca por sapatos

Rua Cel. Joaquim Rosa, 52 e 141 | Leandro Cavalcanti, 105 e 113  
Centro | Batatais/SP | 16 3761.3455 e/ou 16 3662.4773

Sabor e qualidade todos os dias

Grãos, cápsula e em pó

(16) 3662-9400 [f](https://www.facebook.com/cafeanianas) [i](https://www.instagram.com/cafeanianas) [w](https://www.whatsapp.com/channel/0029136629400) [cafeanianas](https://www.cafeanianas.com.br)

[www.shopdocafe.com.br](http://www.shopdocafe.com.br)

**MUDE SUA VIDA!**

PROTEJA A SAÚDE DA SUA EMPRESA E DA SUA FAMÍLIA

FAÇA SEU PLANO DE SAÚDE PELA ACE BATATAIS

Fale com a Gente  
(16) 3761-3700

Praça Dr. José Arantes Junqueira, 90 - Centro

# Empresários apresentam para o Prefeito projeto do Distrito Empresarial de iniciativa privada

Na manhã de quarta-feira, 17 de fevereiro, os representantes da empresa G12 Batatais, engenheiro Oswaldo Antonelli e Dr. João Bosco Nardi, estiveram apresentando ao Prefeito Juninho Gaspar e ao Vice Dr. Ricardinho, os projetos de um distrito empresarial que será implantado em nosso município pela iniciativa privada.

A área se localiza na Rodovia Altino Arantes, defronte o Motel Floresta, onde serão disponibilizados 55 lotes industriais e/ou comerciais com área mínima

de 1.000 metros quadrados. Há duas gestões a empresa espera uma definição por parte da Prefeitura Municipal para que se dê andamento ao projeto.

O Prefeito Juninho e o Vice Dr. Ricardinho se mostraram bastante receptivos, enaltecendo a iniciativa de empresários locais em se unirem e investirem em nossa cidade, colocando a Administração à disposição para que o Distrito seja lançado o mais breve possível. Juninho deixou claro que a participação da Câmara Municipal é de suma importân-

cia para resolver os entraves legais que impedem que projetos como esse possam ser levados a efeito, gerando emprego e renda para Batatais

A Administração se comprometeu a dar início aos estudos para que isso se resolva e a empresa se colocou também à disposição da municipalidade para auxiliar no que for necessário para que, em breve, esse e outros empreendimentos estejam contribuindo com o desenvolvimento de nosso município.

Fonte: Prefeitura de Batatais



# ACE Batatais faz pesquisa de interesse em qualificação profissional para cursos do SENAI



No mês de dezembro de 2020, a ACE Batatais, representada pelo vice presidente da indústria, Paulo Augusto Nascimento Neto, pelo diretor de relações institucionais, Paulo Sergio Borges de Carvalho e pelo gerente executivo, Luiz Carlos Figueiredo, participaram de reunião promovida pela Comissão de Desenvolvimento Econômico da Câmara Municipal, tendo ainda a participação de representantes das empresas e pelo atual prefeito Juninho Gaspar e representantes do SENAI Ribeirão Preto.

A reunião teve como objetivo discutir formas para a qualificação profissional em conformidade com a demanda das empresas do segmento industrial, cursos oferecidos, formas e períodos de realização, custos e parcerias. O SENAI apresentou a relação de cursos, sendo sugerido à ACE Batatais que efetuasse pesquisa para o levantamento de demanda de pessoas interessadas.

Foi apresentada ao SENAI, proposta para análise da possibilidade de realização de alguns cursos serem de forma mista, onde a parte teórica fosse feita em

Batatais e a parte prática na escola do SENAI de Ribeirão Preto, bem como sugestões da possibilidade do transporte dos participantes por intermédio de convenio da Prefeitura e Associação dos Estudantes de Batatais.

Visando atender o acordado na reunião, diante de relação de cursos oferecidos pelo Senai, a ACE elaborou pesquisa que está sendo encaminhada às empresas dos setores industrial e de

serviços, tendo como principal objetivo o levantamento de interesse na qualificação de seus colaboradores e identificação da demanda dos cursos oferecidos pelo SENAI, bem como identificar as empresas dos setores industriais e de serviços que necessitam efetuar contratações de jovens aprendizes. A pesquisa busca ainda identificar o segmento de negócio da empresa e o ramo de atividade principal.

Segundo o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, a pesquisa será estendida para a população que busca qualificação profissional, observando que os cursos são pagos e serão disponibilizado em conformidade com a demanda e disponibilidade de realização pelo SENAI. A pré-inscrição poderá ser feita no site da ACE Batatais, na aba eventos [www.acebatatais.com](http://www.acebatatais.com).

br. Figueiredo informou ainda que após a realização da pesquisa os dados serão compilados para identificar a quantidade de inscrições de cada um dos cursos, a análise dos custos, meios de pagamento e viabilidade de realização.

Os cursos oferecidos pelo SENAI são agrupados em três categorias: Qualificação Profissional, Aperfeiçoamento Profissional e Especialização Profissional.

### CURSOS DE QUALIFICAÇÃO PROFISSIONAL:

- Soldador de Arco Elétrico e Oxigás
- Metalmecânica – Torneiro mecânico
- Metalmecânica – Programação, preparação e operação de torno CNC
- Metalmecânica – Programação, preparação e operação de centro de usinagem CNC
- Metalmecânica – Frezagem mecânica
- Metalmecânica – Solidworks

### CURSOS DE APERFEIÇOAMENTO PROFISSIONAL:

- Metalurgia – Soldagem TIG em aço inox
- Metalurgia – Soldagem MAG em aço carbono
- Tecnologia da Informação – Excel Avançado
- Tecnologia da Informação – Dashboard em Excel
- Eletroeletrônica – Comandos Elétricos
- Eletroeletrônica – Instalações e Configurações de Alarmes de Interfones e Controles de Acesso
- Eletroeletrônica – Instalação e Configuração de Câmeras e Monitoramento (CFTV)

- Eletroeletrônica – Conversores e Inversores
- Segurança – NR 11 Operador de Empilhadeira
- Segurança – NR 10 Segurança em Instalações e Serviços de Eletricidade
- Segurança – NR 10 Reciclagem – Segurança em Instalações e Serviços em Eletricidade
- Segurança – NR 35 Segurança nas atividades com trabalho em altura
- Automação – Automação Pneumática Industrial
- Automação – Automação Hidráulica Industrial
- Automação – CLP Siemens – Tia Portal
- Automação – CLP Siemens – Tia Portal Avançado
- Automação – Programador de Robôs Articulados

### CURSOS DE ESPECIALIZAÇÃO PROFISSIONAL:

- Energia – Instalador de Sistema de Energia Solar Fotovoltaica
- Energia – Designer de Sistemas para Microgeração Fotovoltaica
- Metalmecânica – Programador CAM para Centro de Usinagem e Torno CNC
- Automação – Preparador e Operador de Robôs

**TR** ÓLEOS E GORDURAS VEGETAIS

Compra de óleo usado

(16) 99392-0639  
CONTATO: TIAGO

Tiago Silva

**3D**

AV: 14 DE MARÇO - 481  
(16) 3761-1941 | (16) 99974-1941  
WWW.3DINFOSHOP.COM

INFORMÁTICA  
SOFTWARE DE GESTÃO  
CERTIFICAÇÃO DIGITAL  
INSTRUMENTOS MUSICAIS

**O FUTURO TEM ESSA MARCA**

# ACE Batatais e Sebrae Franca lançam programação de cursos da série Empreenda Rápido

Por intermédio de uma parceria entre ACE Batatais e o Escritório Regional do Sebrae Franca, o mês de março está com uma vasta programação de cursos da série Empreenda Rápido, importantes para quem pretende formalizar ou adquirir mais conhecimento de gestão do seu negócio e está pensando em adquirir financiamento pelo Banco do Povo Paulista.

“Se uma pessoa pretende montar sua própria empresa como Micro Empreendedor Individual, é necessário adquirir mais conhecimento de gestão e nesse sentido, por meio dessa importante parceria com o Sebrae Franca, a ACE Batatais tem muito a oferecer”, comentou o gerente da ACE, Luiz Carlos Figueiredo.

Fazendo os cursos do Empreenda Rápido, o participante estará apto para conseguir empréstimos pelo Banco do Povo. Os cursos são gratuitos e com vagas limitadas e são na modalidade on-line com opções para o período da manhã, tarde ou a noite.

Os dois primeiros cursos são o Organize Seu Negócio e o Planeje Sua Empresa em cinco dias, tendo início no dia 1º de março, com finalização no dia 4, ou seja, de segunda à quinta-feira. Novas turmas estão abertas

para inscrição nos cursos de 8 a 11 de março, de 15 a 18 de março, de 22 a 25 de março e de 29 de março a 4 de abril. Todas as turmas são na modalidade on-line, destinadas para Pessoas Físicas ou Jurídicas.

Mais informações sobre os cursos Informações sobre os Cursos Sebrae pelo telefone: (16) 3761-3700 ou pelo e-mail: sebraequibatatais@acebatatais.com.br.

## DESCRIÇÕES DOS CURSOS:

**EMPREENDA RÁPIDO PF – DESCOMPLIQUE – ORGANIZE SUA EMPRESA EM 5 DIAS**

Público Alvo: desempregados, potenciais empresários, informais, egressos do ensino médio.

Conteúdo:

- Empreendedorismo – Segunda-Feira
- Sua Ideia de Negócio – Terça-Feira
- Marketing – Quarta-Feira
- Finanças – Quinta-Feira
- Formalização – Sexta-Feira

## EMPREENDA RÁPIDO PJ – ORGANIZE SEU NEGÓCIO

Público Alvo: MEI

Conteúdo:

- Fluxo de Caixa – Segunda-Feira
- Formação de Preços – Terça-Feira
- Marketing Digital – Quarta-Feira
- Comportamento Empreendedor – Quinta-Feira



## EMPREENDA RÁPIDO – CURSOS TÉCNICOS

### Curso: ELABORAÇÃO DE CARDÁPIO – GUIA DE ELABORAÇÃO (SENAC)

Público Alvo: desempregados, potenciais empresários, informais, egressos do ensino médio, MEIs, ME e EPP.

Carga Horária: 16h

Conteúdo:

- Analisar mercado, tendências, público, aspectos demográficos, geográficos, comportamentais e tipos de estabelecimentos.
- Reconhecer elementos para compor o cardápio, como sazonalidade e fornecedores de insumos, harmonização entre alimentos e bebidas e recomendações do guia alimentar.
- Incluir itens para pessoas com intolerância e alergias alimentares, vegetarianas e veganas, entre outras dietas específicas.
- Realizar a precificação a partir de custos operacio-

nais, custo da mercadoria vendida (CMV), lucro, mark up, concorrência e percepção de valor.

- Propor formulações de cardápios, além de sinalizar adequações, tendências e engenharias.
- Noções sobre fichas técnicas de produção, dimensionamento físico e de equipe e legislações vigentes.

### Curso: TÉCNICAS E ESTRATÉGIAS DE PRODUTO DA MODA (SENAC)

Público Alvo: desempregados, potenciais empresários, informais, egressos do ensino médio, MEIs, ME e EPP. Proprietários, gerentes e vendedores de lojas do segmento da moda.

\*Carga Horária: 16h

Conteúdo:

- Características do perfil empreendedor.
- Analisar o mercado e o concorrente.
- Elaborar estratégias de acordo com os 4Ps do ma-

rketing: produto, preço, praça e promoção.

- Calcular a produção e o estoque mínimo em função do orçamento, do mapa de produto e do perfil do consumidor.
- Dimensionar uma coleção: sortimento, variedade e ticket médio de produtos.
- Gerenciar o ciclo de vida de produtos.

### Curso: BELEZA – VISAGISMO

Público Alvo: desempregados, potenciais empresários, informais, egressos do ensino médio, MEIs, ME e EPP. Maquiladores, cabeleireiros, consultores, profissionais de moda, beleza, estética, estudantes e pessoas interessadas em Visagismo.

Carga Horária: 16h

Conteúdo:

- Técnicas para valorizar a beleza, pela harmonia de linhas, formas e cores, considerando a pessoa como um todo: rosto, cabelos e corpo, assim como suas características físicas e psicológicas e, como um ser inserido em um contexto social, histórico e cultural determinado.
- Análise da interface com a moda, expressão individual e coletiva de modos de agir, costumes, valores e preferências e ao valorizar o caráter estético, o estudo do belo, as condições e os efeitos artísticos, a investigação

de formas, a aplicação das propriedades das linhas e a representação da configuração humana.

### Curso: TÉCNICAS DE FOTOGRAFIA COMERCIAL COM CELULAR (SENAC)

Público Alvo: desempregados, potenciais empresários, informais, egressos do ensino médio, MEIs, ME e EPP. Proprietários, gerentes e vendedores de lojas do segmento da moda, óticas, etc.

\*Carga Horária: 16h

Conteúdo:

- Usar a melhor resolução para a qualidade de fotografias e vídeos.
- Trabalhar com diferentes situações de luz e áudio.
- Usar recursos como zoom digital, características de lente, ângulo de visão, ISO, fotometria e bloqueio de EV.
- Controlar foco e desfoque.
- Usar luz auxiliar LED, HDR e panorama.
- Ajustar a temperatura de cor da luz, usando o controle de equilíbrio de branco (WB).
- Aplicar técnicas de enquadramento e composição de imagens.
- Usar recursos de vídeo, como câmera lenta e time-lapse.
- Editar e tratar imagens.
- Usar acessórios como tripé, estabilizador Gimbal, microfones e painéis de LED.
- Publicar fotografias e vídeos em mídias digitais.

## Trabalhador que recusar vacina pode ser demitido por justa causa



Os trabalhadores que se recusarem a tomar a vacina contra a covid-19 sem apresentar razões médicas documentadas poderão ser demitidos por justa causa, de acordo com o Ministério Público do Trabalho (MPT).

A orientação do órgão é para que as empresas invistam em conscientização e negociem com seus funcionários, mas o entendimento é de que a mera recusa individual e injustificada à imunização não poderá colocar em risco a saúde dos demais empregados.

No ano passado, o Supremo Tribunal Federal (STF) decidiu que, embora não possa forçar ninguém a se vacinar, o Estado pode impor medidas restritivas a quem se recusar a tomar o imunizante. Apesar de nenhum governo até o momento ter anunciado sanções aos negacionistas da vacina, essas medidas poderiam incluir multa, vedação a matrículas em escolas e o impedimento à entrada em determinados lugares.

Um guia interno elaborado pela área técnica do MPT segue o mesmo critério.

“Como o STF já se pronunciou em três ações, a recusa à vacina permite a imposição de consequências. Seguimos o princípio de que a vacina é uma proteção coletiva. O interesse coletivo sempre vai se sobrepor ao interesse individual. A solidariedade é um princípio fundante da Constituição”, diz o procurador-geral do MPT, Alberto Balazeiro.

Ainda assim, a orientação do MPT é de que as demissões ocorram apenas como última alternativa após reiteradas tentativas de convencimento por parte do empregador da importância da imunização em massa.

“Na questão trabalhista é preciso ter muita serenidade. A recusa em tomar vacina não pode ser automaticamente uma demissão por justa causa. Todos temos amigos e parentes que recebem diariamente fake news sobre vacinas. O primeiro papel do empregador é trabalhar com informação

para os empregados”, diz o procurador-geral.

Ele lembra que toda empresa precisa incluir em seu Programa de Prevenção de Riscos Ambientais (PPRA) o risco de contágio de covid-19 e considerar a vacina no Programa de Controle Médico de Saúde Ocupacional (PCMSO), a exemplo do uso de máscaras, que já se tornou obrigação básica no ambiente de trabalho desde o começo da pandemia.

“Não são meros protocolos de papel, eles têm que ser levados a sério. É obrigação do empregador ter o fator covid-19 como risco ambiental e a vacina como meio de prevenção. Ter planejamento é fundamental e gera a simpatia dos órgãos de fiscalização”, recomenda.

Balazeiro enfatiza que a exigência da vacina no trabalho deve seguir a disponibilidade dos imunizantes em cada região e o Plano Nacional de Imunizações do Ministério da Saúde, que determina quais grupos têm

prioridade na fila da vacinação. A partir da disponibilidade da vacina para cada grupo, caberá ao trabalhador comprovar a sua impossibilidade de receber o imunizante com a apresentação de laudo médico.

Mulheres grávidas, pessoas alérgicas a componentes das vacinas ou portadoras de doenças que afetam o sistema imunológico, por exemplo, podem ser excluídas da vacinação. Nesses casos, a empresa precisará negociar para manter o funcionário em home office.

“A saúde não se negocia quanto ao conteúdo, mas sim quanto à forma. Não posso negociar para que uma pessoa não use máscara, mas posso negociar se ela vai ficar em casa. O limite é a saúde, que é um bem coletivo”, acrescenta.

Por isso, para proteger os demais funcionários, o empregador deve impedir a permanência no ambiente de trabalho de quem não se imunizar. “E sem uma re-

cusar justificada, a empresa pode passar ao roteiro de sanções, que incluem advertência, suspensão, rejeição e demissão por justa causa. A justa causa é a última das hipóteses. O guia do MPT não é um convite à punição, mas à negociação e à informação. O que não pode é começar com justa causa nem obrigar ninguém a trabalhar em condições inseguras.”

Na demissão por justa causa, o trabalhador fica sem vantagens da rescisão, com direito apenas ao recebimento do salário e das férias proporcionais ao tempo trabalhado. Por outro lado, fica impedido de receber o aviso prévio e 13º salário proporcional. Além disso, o empregador não precisa pagar a multa rescisória de 40% do FGTS, enquanto o trabalhador fica barrado de habilitar o seguro-desemprego e sacar o Fundo.

# Diretor Jurídico da ACE fala sobre LGPD em palestra on-line

Segundo o advogado Alexandre Toledo, o tratamento de dados pessoais deve ser uma preocupação crescente para as empresas não serem penalizadas



No dia 24 de fevereiro, às 19h30, com transmissão ao vivo do Salão de Eventos Alcides Milan, o diretor de assuntos jurídicos da ACE Batatais, Alexandre Santos Toledo, ministrou a palestra com o tema LGPD (Lei Geral de Proteção de Dados), num questionamento se as empresas estão preparadas para lidar com o delicado tema. O evento contou com a participação de 33 pessoas que acompanharam a palestra pela Plataforma Zoom, mais quatro pessoas acompanharam presencialmente, obedecendo os critérios sanitários de uso de máscara, álcool 70% e distanciamento.

Segundo Alexandre, a Lei Geral de Proteção de Dados Pessoais é parte de um projeto que começou a ser traçado no Brasil no início

da década de 2010, acompanhando uma tendência internacional de valorização dos direitos da personalidade e, principalmente, os dados pessoais.

“Nunca houve uma preocupação no mundo por esse tema, de maneira geral. A Europa que despertou isso de forma muito particular, pois foi justamente o uso de dados pessoais pelo nazismo que possibilitou a prisão rápida e extermínio de judeus, praticamente sem tempo de reação. Foram feitos dois censos em 1933 e 1939 para o levantamento de dados, ou seja, isso é parte do trauma da Segunda Guerra Mundial. Assim, desde 1970 a Alemanha possui uma lei de proteção de dados pessoais. Na União Europeia a primeira diretiva é dos anos 80, depois em 1995 foi constituída uma di-

retiva propriamente dita e agora instaurou-se o Regulamento Geral de Proteção de dados”, comentou Alexandre.

O advogado ressaltou que a LGPD é parte da valorização do direito a personalidade e o dado pessoal integra a pessoa, ou seja, o titular do dado é o indivíduo e a impressão de que se a empresa tem um cadastro com informações pessoais, como por exemplo, uma loja ou mesmo uma instituição bancária, que o cadastro pertence a eles. “Isso não é verdade, a informação pertence ao titular. Desta forma, a LGPD muda o foco e o titular passa a ser valorizado como o proprietário dos dados e ele tem o direito de decidir”.

Caso ocorra um vazamento de dados pessoais de uma determinada empresa, Alexandre diz existir um temor grande quanto às penalidades por causa do inciso 2º do artigo 52 da LGPD, que fala que a empresa pode ser multada em até 2% de seu faturamento por incidente, até o limite de R\$ 50 milhões.

“Isso foi traduzido na imprensa que o vazamento de dados implicaria em uma multa desse valor alto, isso não é verdade, a multa será modulada e não é a única

penalidade, existem oito previstas, como advertência, multa diária, proibição de tratar dados pessoais, suspensão do tratamento do objeto do incidente, é um complexo de penalidades. Pode ter uma repercussão grave na empresa, porém estamos falando de multa administrativa, imposta pela “Autoridade Nacional de Proteção de Dados” e não é a única consequência financeira que um incidente de dados, que pode ser vazamento ou mesmo destruição, pois também pode gerar danos pessoais e morais”, enfatizou Alexandre Toledo.

Durante a palestra, o diretor jurídico falou sobre a responsabilidade da pessoa

que trata dados em relação ao titular, que está vinculada ao direito do consumidor e ao direito do trabalho, que fazem parte do dia-a-dia das empresas. Na hipótese de perda de dados, em que uma empresa perde informações de segurança do trabalho, avaliações médicas de empregados, e no futuro isso pode comprometer a obtenção de benefícios previdenciários. A discussão desta responsabilidade será feita no Poder Judiciário, que não impõe multa, mas impõe sanções, como por exemplo, a indenização por danos que as pessoas tenham sofrido, por danos morais e isso está previsto na lei também, no artigo 42,

a responsabilidade civil do operador e controlador de dados.

“A regulamentação da LGPD virá, os empresários devem estudar essa lei para entendê-la no maior nível possível para evitar impactos negativos para a empresa. Além de toda a regulamentação e proteção ao titular dos dados, de mudar a forma que os agente econômicos e públicos lidam com essas informações, que exige cuidado, um novo olhar, pois foram criadas novas bases de proteção ao consumidor e ao trabalhador, não é nada novo, apenas está sendo ampliada a proteção”, finalizou Alexandre Toledo.



## Em tempos de pandemia, pagamento com cartão cresce 8,2%

Os pagamentos feitos pelos brasileiros com cartões de crédito, débito e pré-pagos chegaram aos R\$ 2 trilhões em 2020, o que corresponde a um crescimento de 8,2% na comparação com o ano anterior, segundo balanço divulgado pela Associação Brasileira das Empresas de Cartões de Crédito e Serviços (Abecs).

Entre as modalidades de pagamento, o uso do cartão de débito teve desempenho acima da média em 2020, chegando a R\$ 762,4 bilhões, com crescimento de 14,8%. O cartão de crédito registrou R\$ 1,18 trilhão em transações, com alta de 2,6%. Já o cartão pré-pago movimentou R\$ 45,3 bilhões e cresceu 107,4% no ano passado.

Para a entidade, apesar da pandemia da covid-19 e de seus efeitos para o país, o resultado superou as expectativas de desempenho do setor, mostrando forte recuperação no segundo semestre. O balanço mostrou que ao todo foram feitas 23,3 bilhões de pagamentos com cartões ao longo do ano, 3,6% a mais do que no ano anterior.

Os gastos de brasileiros no exterior caíram 60% e registraram o menor resultado em 16 anos, de US\$ 3,46 bilhões (R\$ 16,8 bilhões). Já as compras feitas por estrangeiros no Brasil caíram 48,3%, somando US\$ 2,16 bilhões (R\$ 10,6 bilhões).

De acordo com os dados, com o a adesão maior dos consumidores

ao comércio on-line por causa da pandemia e do isolamento, houve aumento de 32,2% no ano no uso dos cartões na internet, em aplicativos e outros tipos de compras não presenciais. O valor movimentado foi de R\$ 435,6 bilhões.

Os pagamentos por aproximação, modalidade que permite o pagamento sem contato físico

com a máquina de cartão, aumentou 469,6% na comparação com 2019, atingindo R\$ 41 bilhões em transações. O mais usado nessa função foi o cartão de débito, com R\$ 19,5 bilhões, seguido pelo cartão de crédito, com R\$ 18,8 bilhões, e pelo cartão pré-pago, com R\$ 2,7 bilhões.

Fonte: Diário do Comércio



**Faça já o seu cartão Nori Fácil e compre hoje mesmo.** Atendimento digital simples e rápido!

**45 DIAS PARA PAGAR**



**Se você ainda não é um cliente cadastrado, solicite o seu cartão via Whatsapp!**

1. Adicione o nosso número
- 12 **2136.0100**
2. Abra o Whatsapp e mande um "Oi"
3. Aguarde as orientações
4. Digite as opções desejadas e pronto!



Lago

# Homenagem especial da ACE Batatais ao Dia Internacional da Mulher

A ACE Batatais parabeniza as mulheres pelo Dia Internacional da Mulher, comemorado no dia 8 de março, sobretudo as mulheres empreendedoras, que estão na batalha diária, atuando em todos os setores empresariais, com atenção e carinho especiais. “A nossa sincera homenagem a todas as mulheres pelo Dia Internacional da Mulher”



**Parabéns Batatais pelos seus 182 anos**  
14/03



**ACE Batatais e classe empresarial contribuindo para o desenvolvimento socioeconômico do município.**

# ACE Batatais e Sebrae apresentam o Programa “Batatais Mais Empreendedora”

O programa será 100% custeado pelo Sebrae-SP. O objetivo é promover a competitividade e o desenvolvimento sustentável dos pequenos negócios e estimular o empreendedorismo no município



Da esquerda para a direita, representando a ACE Batatais, Luiz Figueiredo e Ennio Fantacini (ACE Batatais), Guilherme Campos (Sebrae-SP), Prefeito Juninho Gaspar, Rodrigo Benedini (Sindicato Rural de Batatais) e Sérgio Toledo Pereira (AEAB)

Na manhã de sexta-feira, com início às 8h, no Salão de Eventos Alcides Milan, sede da ACE Batatais, o Sebrae SP - Escritório Regional de Franca, em parceria com a ACE, apresentou o programa “Batatais Mais Empreendedora”, que tem o objetivo de promover a competitividade e o desenvolvimento sustentável dos pequenos negócios e estimular o empreendedorismo no município, com inclusão produtiva, educação empreendedora, desenvolvimento empresarial e políticas públicas.

O evento contou com a participação do prefeito Luis Fernando Benedini Gaspar Junior, do presidente da Câmara Municipal, Júlio Eduardo Marques Pereira, e de outros representantes do poder legislativo local, do Sindicato Rural de Batatais, da ETEC Antônio de Pádua Cardoso, do Claretiano – Centro Universitário, da ETEC Antônio de Pádua Cardoso, Senai (Serviço Nacional de Aprendizagem Industrial), Fundação Getúlio Vargas, Associação dos Engenheiros e Arquitetos de Batatais e outros.

Com um pequeno número de pessoas em função dos protocolos sanitários de combate à disseminação do Covid-19, o evento foi aberto pelo gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, que explanou de forma resumida o cronograma da apresentação. Em seguida, o presidente Ennio Cesar Fantacini também assumiu a palavra para falar sobre a importância da parceria entre ACE, Sebrae e Prefeitura no Programa Batatais Mais Empreendedora.



Guilherme Campos - Diretor Administrativo e Financeiro do Sebrae SP

“O Sebrae, um parceiro da ACE de vários anos, vem nos oferecer esse presente para nossa cidade, que certamente vai aproveitar muito todo o know-how dos técnicos responsáveis pela

implantação e gestão do programa que tem tudo para levar desenvolvimento nos vários segmentos de Batatais, sejam públicos ou privados. Esta é uma oportunidade histórica, será um divisor de águas em minha opinião”, comentou Ennio.

O gerente do Sebrae Franca, Vinicius Agostinho da Nobrega, auxiliado pela apresentação em slides, passou em detalhes como o Programa Batatais Mais Empreendedora funcionará, os setores que serão focados,

o trabalho junto às empresas de pequeno porte, com o poder público e até nas escolas.

“Vamos atender pequenos negócios, estruturando as pessoas



Ennio Cesar Fantacini - presidente da ACE Batatais

para que administrem e gerenciem suas empresas com boas práticas. O programa trabalha com base em quatro pilares: Inclusão Produtiva, Desenvolvimento Empresarial, Educação Empreendedora e Políticas Públicas. A ideia é trazer para Batatais um projeto empreendedor amplo, buscando envolver as principais lideranças e instituições com o objetivo de desenvolver a cidade econômica e socialmente. Nossos objetivos são criar emprego e renda, desenvolver a cultura do empreendedorismo e protagonismo na juventude batataense, aumentar a lucratividade das MPE's de Batatais e melhorar o ambiente de Negócios a partir de políticas públicas”, disse Vinicius.

## INCLUSÃO PRODUTIVA

Dentro dos quatro pilares apontados por Vinicius, está a Inclusão Produtiva, com cursos do Empreenda Rápido, um conjunto de programas que visa a capacitação de empreendedores iniciantes até MEI's já mais estruturados. O objetivo é diminuir a informalidade, incentivar o empreendedorismo como alternativa para o desemprego, gerar ocupação e aumento de renda.

## EDUCAÇÃO EMPREENDEDORA

A Educação Empreendedora, já experimentada de forma muito positiva na Escola Professora Alzira Acra de

Almeida, do bairro Central Park, com o Programa Jovens Empreendedores Primeiros Passos, e Crescendo e Empreendendo é feito por meio de parceria com a Prefeitura e atende alunos do 1º ao 9º ano do Ensino Fundamental, capacita e habilita os docentes para serem facilitadores da cultura empreendedora aos alunos, através de linguagem e atividade própria para cada faixa etária.

## DESENVOLVIMENTO EMPRESARIAL

Serão oferecidos aos empresários das MPE's, cursos e assessorias técnicas, setoriais e multisetoriais, Empretec e Empreenda, Programa ALI (Agente Local de Inovação), Programas Sebraetec e Inova em parceria com Senai, Senac e Senar e o Programa Ganhos Rápidos em parceria com o Instituto Lean.

## POLÍTICAS PÚBLICAS

Nesse pilar, o Programa Batatais Mais empreendedora vai incentivar e capacitar os pequenos negócios para



Vinicius Agostinho da Nobrega - gerente do Sebrae Franca

participarem de licitações e pregões para as compras governamentais, podendo fazer negócios com a prefeitura de Batatais e de outras cidades.

## PROGRAMA TERÁ CUSTO ZERO

Durante a apresentação do Programa “Batatais Mais Empreendedora”, o Diretor Administrativo e Financeiro do Sebrae São Paulo, Guilherme Campos, esteve presente no evento e em discurso garantiu ao prefeito Juninho Gaspar que todo o programa, que tem o objetivo de incentivar e acelerar o desenvolvimento local, será 100% custeado pelo Sebrae-SP, sem a necessidade de qualquer contrapartida financeira do município.

“É 100% grátis prefeito Juninho. Aproveite muito essa oportunidade e melhore a qualidade de vida da população batataense, com incentivo ao empreendedorismo, ao emprego e renda. Deixo a nossa equipe especializada sobre a sua batuta. Utilizem ao máximo”, ressaltou Guilherme Campos.

Ao final, o prefeito Juninho Gaspar agradeceu o convite para participar do evento e a explanação sobre o programa e disse que Batatais vai sim aproveitar ao máximo tudo o que o Sebrae está oferecendo, ressaltando que o município tem que voltar a ser o protagonista na região, como foi em tempos passados.

**ACP ALARMES**  
ALTA TECNOLOGIA PARA PROTEGER  
O QUE É IMPORTANTE  
(16) 3660-2300  
MONITORAMENTO 24h

**VIVEIRO**  
16-3662.4445  
16-99223.7584  
Rod. Cândido Portinari, km 356

**FLORICULTURA**  
16-3662.4546  
16-99202.3950  
Pç. Dr. Fernando Costa, 85

**Flora Sandrin**  
VIVEIRO DE MUDAS

- Projetos paisagísticos;
- Produtos para jardim;
- Arranjos e vasos para festas;
- Plantas ornamentais, frutíferas, eucalipto;
- Implementação e manutenção de jardins;
- Venda e plantio de grama
- Cerca viva.

[/flora\\_sandrin](#)  
[/viveiroflorasandrin](#)

# CMEC Batatais realizará evento em comemoração ao mês das mulheres

No dia 16 de março, às 19h30, o CMEC irá promover uma palestra on-line para as novas integrantes do conselho, aberta às demais empresárias e empreendedoras. As inscrições são limitadas a 100 participantes e a transmissão do evento será pela plataforma Zoom. O tema da palestra será "O poder da energia feminina nas relações", que será ministrada pela mentora em relacionamentos amorosos, Deise Thomazelli.

Segundo a coordenadora geral do CMEC Batatais, Paula Mariano Garcia, o evento será realizado em comemoração ao Dia Internacional da Mulher, também dando boas vindas às novas integrantes do conselho. "Vemos março como o mês das mulheres e agendamos esse evento exatamente para comemorar e homenagear o sexo feminino, que está cada vez mais forte e atuante, principalmente no setor empresarial", ressaltou.

De acordo com Paula Garcia, na palestra as participantes acompanharão todo o conhecimento e experiência de Deise Thomazelli, que trabalha e valoriza o empoderamento feminino, a autoestima e autoconfiança. A palestrante é mentora em relacionamentos amorosos, criadora da página @by.deise no instagram, já ajudou comprovadamente dezenas de mulheres a resgatarem sua autoestima após a separação e conquistarem um relacionamento

saudável.

Serviço - A Palestra "O poder da energia feminina nas relações", será ministrada no dia 16 de março, a partir das 19h30, transmitida ao vivo pela Plataforma Zoom. As inscrições podem ser feitas pelo formulário on-line, disponível no site da ACE Batatais.

## Inscrições para novas integrantes do CMEC vão até dia 9

Segundo a coordenadora geral Paula Garcia, as inscrições para novas integrantes do CMEC foram abertas em fevereiro e vão até dia 9 de março. Podem fazer parte do conselho empresarias e empreendedoras. O objetivo é que novas empresárias integrem o quadro do CMEC para contribuírem com a promoção de ações para incentivar a participação da mulher nas atividades empresariais e culturais, a capacitação e aperfeiçoamento da mulher empresária, a realização de eventos de cunho empresarial e execução de outras atividades.

### Quem pode integrar o CMEC:

- Os representantes legais dos associados;
- Convidados indicados pelos associados (esposas ou companheiras, ou representantes legais de associados);

- As colaboradoras admitidas sob vínculo empregatício.

### Como inscrever:

- Solicite a ficha de inscrição pelo email [acebatatais@acebatatais.com.br](mailto:acebatatais@acebatatais.com.br)
- Preencha a ficha de inscrição e retorne o email para a ACE.
- Ou entre no site da ACE [www.acebatatais.com.br](http://www.acebatatais.com.br) e na aba CMEC preencha a ficha de inscrição.

**Até quando estarão abertas as inscrições:** até o dia 9 de março de 2020.

As mulheres empreendedoras inscritas serão convidadas para participarem das reuniões do CMEC, discutirem assuntos de interesse e fortalecimento da mulher empresária e empreendedora, de treinamentos, palestras e outros eventos promovidos pelo CMEC e ACE.

### Maiores informações:

[cmechatatais@acebatatais.com.br](mailto:cmechatatais@acebatatais.com.br)

## Gerente comercial das Lojas Americanas de Batatais fala sobre a experiência com o CIEE

Nós do CIEE - Centro de Integração Empresa - Escola nos orgulhamos por fazer parte da história de sucesso de tantos jovens no município de Batatais, as Lojas Americanas é nossa parceira neste propósito de capacitar o jovem para o mundo do trabalho".

Veja abaixo o depoimento do gerente comercial das Lojas Americanas de Batatais, Roger Roger Tizado Barbosa, sobre sua experiência com a contratação do programa aprendiz:

"O mercado de trabalho no início de carreira é pouco conturbado e difícil para muitos, mas o que vejo como um grande erro de muitos gestores de não verem na falta de experiência desse público, uma riquíssima oportunidade para qualquer negócio. Minha equipe tem em média dos 18 aos 23 anos e isso me mostrou uma diversidade de pensamentos que agregam muito no trabalho, gerenciar uma equipe



assim tem seus desafios mas também oferece uma incrível oportunidade para aprender e se reinventar todos os dias. Para os jovens eu posso dizer que a experiência do trabalho como jovem aprendiz agre-

ga não só no currículo mas também na sua formação profissional e humana, na experiência de nossa loja com a jovem Camili em pouco mais de um ano, ela contribuiu muito conosco, trazendo a visão dos mais

novos, que são amplas e beiram o infinito e não tem como não dizer que o fato de ensinar também é aprender, aprender novas formas de pensar, novas formas de interagir e de ver o mundo. Portanto considero extremamente importante para ambos os lados essa interação da empresa com o jovem aprendiz, pois agrega, transforma e sempre gera benefícios para ambas as partes. Agradeço a oportunidade que o CIEE me deu de expressar um pouco da minha experiência e o quanto considero importante e riquíssimo a experiência com o jovem aprendiz."

Venha também escrever a sua história de sucesso!

Jovens cadastrem-se através do site [www.ciee.org.br](http://www.ciee.org.br).

Empresários contratem um aprendiz ou estagiário, para mais informações (16) 3600-8579.

CIEE - DESENVOLVENDO OS JOVENS, TRANSFORMANDO O FUTURO!"



## OPORTUNIDADE

Precisamos da sua energia

Estamos cadastrando currículos de pessoas com deficiência para oportunidade futura de emprego.

RESPEITAR AS DIFERENÇAS É GARANTIR UM FUTURO PARA TODOS.

Os(as) interessados(as) deverão cadastrar o currículo no site da empresa [www.usinabatatais.com.br](http://www.usinabatatais.com.br), na aba "Trabalhe Conosco" e clicar na opção "Deixe seu Currículo".



**Usina Batatais**

[usinabatatais.com.br](http://usinabatatais.com.br)

# Espaço da Mulher Empresária



**O** mês de março mais do que especial para o Espaço Mulher Empresária, pois temos a oportunidade de homenagear as mulheres de forma mais abrangente. Parabéns à todas as mulheres pelo Dia Internacional da Mulher, que será comemorado no dia 8 de março, e parabéns à nossa convidada especial que faz aniversário no próximo dia 18, estamos nos referindo à empresária Priscila Demonari Baviera, que já foi profissional do rádio brasileiro, colocando sua voz à disposição dos milhares de ouvintes desse incomparável veículo de comunicação. Casada com Jesualdo Henrique Baviera Junior, Priscila decidiu trilhar novos caminhos e hoje é dona da Loja Bre Chic, sucesso de vendas em roupas novas e também seminovas. Aqui no Espaço Mulher Empresária, a nossa homenageada do mês conta um pouquinho de sua trajetória profissional e empresarial. Confira:

**Espaço Mulher Empresária - Com quantos anos a senhora começou a trabalhar e quais funções desempenhou ao longo de sua carreira profissional?**

**Priscila Demonari Baviera** - Comecei a trabalhar com 14 anos como vendedora, trabalhei por 10 anos em emissora de rádio como locutora e me tornei empresária com a loja Bre Chic.

**EME - Como se tornou empresária? Porque optou pelo setor de vestuário?**

**Priscila Baviera** – Foi naturalmente, pois a loja era da minha mãe e eu queria mudar um pouco o meu ramo de atividade e resolvi trabalhar com minha mãe. Trabalhando juntas, conseguimos divulgar melhor nossa loja e conquistar mais clientes.

**EME - Como é o seu dia a dia na empresa e quais as suas responsabilidades?**

**Priscila Baviera** - Hoje a empresa passou para o meu nome, sou responsável pelo desempenho total da loja só



mantenho o nome que minha mãe colocou, que já é tradicional. Sou responsável pela compra dos produtos, pelo atendimento e venda aos clientes, pela contabilidade e administração financeira e tudo que uma pequena empresa exige.

**EME - Há quanto tempo a empresa Bre Chic está no mercado?**

**Priscila Baviera** – Já estamos no mercado há 14 anos, com muito trabalho, produtos de qualidade e muitos clientes satisfeitos, pois atendemos a todos como nós gostaríamos de ser atendidos ao visitar um comércio, com respeito e cordialidade. Acredito que de nada adianta se um comércio tem bons produtos mas o atendimento deixa a desejar. O nosso cliente é a razão do nosso trabalho.

**EME - Em sua trajetória como empresária, quais dificuldades a senhora encontrou?**

**Priscila Baviera** - O nosso ramo não é fácil. Existe muitos preconceitos por ser brechó, mas temos roupas de qualidade, seminovas, e para chegarmos ao sucesso que estamos hoje, tivemos que persistir muito.



**EME - Qual a sua opinião sobre o comércio de Batatais?**

**Priscila Baviera** – Acredito que o comércio, de maneira geral, precisa se unir mais. A união fortalece e estabelece respeito. Temos que pensar de forma coletiva. Claro que cada um tem objetivos particulares, mas temos que pensar como um todo, no giro econômico do município, com a conscientização dos consumidores que ao comprarem produtos na cidade, estão garantindo a manutenção da nossa economia, aí vem aquilo que falei sobre um bom atendimento. Na minha opinião, a ACE Batatais representa muito essa união.

**EME - O nome da sua loja é a junção de dois nomes. Porque a senhora escolheu esse nome?**

**Priscila Baviera** - Foram os clientes que deram o nome para a nossa loja, porque eles achavam que por ser Brechó era muito chic.

**EME - Quais produtos a sua empresa oferece?**

**Priscila Baviera** - Hoje trabalhamos como ponta de estoque das lojas vendemos peças novas e seminovas, como roupas, sapatos, acessórios, brinquedos e muito mais.

**EME - Se não fosse empresária do ramo de vestuário que outra atividade gostaria de desenvolver?**



**Priscila Baviera** – Em voltaria a ser radialista esportiva, atividade que eu amo muito.

**EME - Como gosta de passar os seus momentos de lazer?**

**Priscila Baviera** - Sou muito família, gosto de fazer coisas simples, como por exemplo, ficar em casa jogando buraco com minha mãe.

**EME - Qual sua dica para as mulheres que estão começando um novo empreendimento ou uma nova carreira profissional?**

**Priscila Baviera** - Nunca desistir de seus sonhos, as dificuldades existem, por isso temos que ser persistentes naquilo que queremos.



**2001 TELECOMUNICAÇÕES**  
16 3662-2001

**MONITORAMENTO DE ALARME 24H**

R: Paraná, 536 - Santo Antônio - Batatais/SP

**Nibia**  
Lingerie

Fone: (16) 3662-8942  
Praça da Moda nº 36 - Parque Têxtil de Batatais  
Esquina com Avenida 14 de março  
E-mail: loja@nibia.com.br / www.nibia.com.br

**POPIMAR**  
SPORTS & FASHION

(16) 3660-5311

AV. DR. CHIQUINHO ARANTES, 472 - CENTRO

## Entrevista – Mamãe Bebê Moda Infantil

Por João Paulo Santos - empresário



**Jornal Empreenda - Como surgiu a empresa Mamãe Bebê e há quanto tempo ela está em atividade?**

**Mamãe Bebê Moda Infantil** - A Mamãe Bebê é um projeto que tomou forma aos poucos e nasceu com a ideia de trazer para Batatais um conceito inovador de loja com produtos de qualidade e preço acessível a todos. O espaço foi inaugurado em 28 de novembro de 2020.

**EM - Quem são os proprietários? A empresa possui colaboradores?**

**Mamãe Bebê** - A Mamãe Bebê é de propriedade do João Paulo Santos, que

trabalha sempre pra trazer as melhores novidades em roupas, enxovais e acessórios. Contamos com uma equipe treinada e preparada para o bom atendimento.

**EM - A Mamãe Bebê é uma loja totalmente direcionada para o público infantil?**

**Mamãe Bebê** - A Mamãe Bebê é totalmente direcionada ao público infantil, atendendo desde o recém-nascido até o tamanho 16.

**EM - Quais produtos a Mamãe Bebê oferece aos seus clientes?**

**Mamãe Bebê** - Na loja você pode encontrar camisetas, calças, conjuntos, saída de maternidade, vestidos, kit bolsas maternidade e muitos outros artigos.

**EM - A Mamãe Bebê tem variedade em roupas para recém-nascidos para as gestantes prepararem enxovais?**

**Mamãe Bebê** - Temos uma grande variedade de produtos para as mães prepararem os seus enxovais completos.

**EM - Até que idade de crianças a Mamãe Bebê atende?**

**Mamãe Bebê** - A Mamãe Bebê atende desde o recém-nascido até o tamanho 16.

**EM - A loja Mamãe Bebê também oferece brinquedos?**

**Mamãe Bebê** - No momento não trabalhamos com brinquedos.

**EM - Qual o principal diferencial da Mamãe Bebê?**

**Mamãe Bebê** - A Mamãe Bebê oferece um atendimento extremamente cordial, em um ambiente climatizado, com produtos de alta qualidade e com preço acessível.

**EM - Quais formas de pagamento a Mamãe Bebê disponibiliza aos clientes?**

**Mamãe Bebê** - As formas de pagamento disponíveis são: dinheiro, cartão de crédito ou débito e PIX.

**EM - A Mamãe Bebê também oferece o serviço de delivery?**

**Mamãe Bebê** - Sim, para maior conforto



de nossos clientes, a Mamãe Bebê também possui o serviço de delivery.

**EM - Quais os dias e horários de funcionamento, endereço, telefone e páginas nas redes sociais da Mamãe Bebê?**

**Mamãe Bebê** - Esperamos você de segunda a sexta, das 10h às 18h e aos sábados das 9h às 14h. Estamos localizados na **Rua 7 de Setembro, nº 133, no Centro de Batatais, próximo ao Banco do Brasil. O nosso telefone é o 16 3662-0466 e Whatsapp 16 98860-3595.** Nossas páginas nas redes sociais são: Instagram - @mamaebebe\_batatais e Facebook - @mamaebebe.batatais.

## Entrevista – Pizzaria Tio André

Por André Luis Faleiros Remunini - empresário



**Jornal Empreenda - Como e quando a Pizzaria Tio André começou suas atividades?**

**Pizzaria Tio André** - A Pizzaria Tio André iniciou suas atividades em 1º de junho de 2019. Eu, André, estava estimulado a mudar o conceito de pizzaria e de rodízios na cidade, a fim de propor um atendimento humanizado e racional diante do que a população busca ao degustar, seja uma pizza ou até o chopp mais gelado da cidade. Enfim, enquanto participo do funcionamento da Tio André, a vontade de inovar e ser diferente cresce cada vez mais e, junto de mim, minha esposa, Vanuzia, sempre está a me apoiar ou a me corrigir (risos).

**EM - Quem são os proprietários? Com quantos colaboradores diretos e indiretos?**

**Pizzaria Tio André** - Os proprietário da Pizzaria Tio André sou eu, André Luis Faleiros Remunini, e a minha esposa Vanuzia. Contamos com 12 colaboradores nos dias da semana e aos finais de semana temos mais 13 colaboradores para dar suporte ao movimento maior, totalizando 25 profissionais na sexta, sábado e domingo, porém nós colocamos a mão na massa também, ajudando um ao outro para manter uma boa relação com todas as pessoas que contribuem para o sucesso do negócio.

**EM - Quais sabores de pizzas os clientes encontram na Pizzaria Tio André?**

**Pizzaria Tio André** - Os nossos sabores são bem diversificados e pensados para que estejam em harmonia entre si. São eles: Mussarela, Calabresa, Presunto, Milho, Frango catupiry, Portuguesa, Boa ideia, Lombo canadense, Palmito, Atum, Caipira, Calabresa cremosa, 5 queijos, Paulista, Baiana, Mineira, Carne Seca, Brócolis, Manjeriçã, Salame, Pizzaiolo, A moda da casa, A moda do cliente, Doritos, Calabresa paulistana, Escarola, Frango com cheddar, Pizzas doces somente 5 Sabores.

**EM - Além de pizzas a Pizzaria Tio André oferece outras opções de alimentos, como lanches e porções?**

**Pizzaria Tio André** - Oferecemos o rodízio e seus alimentos diversos e costumeiros do famoso Rodízio do Tio André e também as tradicionais pizzas, visando não diversificar ao extremo o negócio para não deixar os índices de qualidade cair. Por isso, dedicação total às pizzas e ao rodízio.



**EM - A Pizzaria Tio André possui um famoso rodízio de pizzas. Quais sabores são oferecidos no rodízio e o que mais o cliente tem à disposição?**

**Pizzaria Tio André** - A Pizzaria Tio André além de uma variedade muito grande de sabores de pizzas no rodízio, oferece também salgadinhos fritos na hora, espaguete com queijo, batata frita, nuggets e, na parte de bebidas, oferece Coca-Cola, Guaraná, suco natural de Caju e Laranja à vontade!

**EM - O planejamento da cozinha e o modo de preparo dos alimentos são diferenciais na Pizzaria Tio André?**

**Pizzaria Tio André** - O planejamento da cozinha e o modo de preparo dos alimentos são fatores fundamentais para nós. Recebemos alimentos e ingredientes frequentemente, a nossa massa é feita todos os dias e os recheios são processados pouco antes de abrirmos nossas portas, ou em tempo de pandemia, nosso atendimento virtual (risos).

**EM - Na parte de bebidas, o que a Pizzaria Tio André oferece aos clientes?**

**Pizzaria Tio André** - Na parte de bebidas temos chopp, como já disse, geladerrimo, refrigerantes e água com gás.

**EM - Além das ótimas opções de alimentação, os preços também são convidativos, com vários sabores de pizzas em promoção?**

**Pizzaria Tio André** - A Pizzaria Tio André e nós que estamos aqui fazendo funcionar juntamente com nossos clientes, oferece promoções frequentemente. No momento,



estamos com a promoção para todos os dias nos sabores de: Calabresa, Presunto, Milho, Baiana e Calabresa Paulistana.

**EM - Quais as formas de pagamento o cliente pode optar?**

**Pizzaria Tio André** - As formas de pagamento que oferecemos são: Dinheiro, cartão de crédito e débito, Pix, Picpay e Caixa Tem.

**EM - A Pizzaria Tio André possui o serviço de delivery para todos os bairros de Batatais?**

**Pizzaria Tio André** - Possuímos o serviço de delivery para todos os bairros da cidade de Batatais. Buscamos um atendimento humano independente de distâncias (risos), a Pizzaria Tio André supera isso.

**EM - Quais os dias e horários de funcionamento, endereço, telefone e outros contatos da Pizzaria Tio André?**

**Pizzaria Tio André** - Os dias que funcionamos é de terça a domingo com delivery das 19h até às 23h, enquanto o atendimento presencial vai das 19h até às 22 horas. O endereço é Rua Quintino Bocaiuva, 100 – Castelo. Os telefones para contato são: Celular: (16) 999871478. Fixo: (16) 3662-1550.

# ECONOMIA

## Indicadores

### INFORMAÇÕES ECONÔMICAS

#### UNIDADE FISCAL

UFESP Jan/2021	R\$ 29,09
Fonte: Diário Oficial SP	

#### JUROS – Taxa Média Mensal

Cheque Especial	7,96%
Empréstimo Pessoal	6,08%
Fonte: Procon SP (Pesquisa Fev/2021)	

#### Antecipação Fatura Cartão de Crédito

Banco	am	aa
Bradesco	0,54%	6,71%
Banco do Brasil	0,95%	12,05%
Itaú Unibanco	0,63%	7,79%
Banco Santander	0,79%	9,88%
Fonte: Banco Central – 02/02 a 08/02/2021		

#### Desconto de Cheque

Banco	am	aa
Itaú /Unibanco	1,95%	26,14%
Banco Santander	2,15%	29,15%
Banco do Brasil	2,13%	28,72%
Bradesco	2,11%	28,49%
Caixa	2,37%	32,37%
Fonte: Banco Central – 02/02 a 08/02/2021		

#### Serviço de Proteção ao Crédito Boa Vista SCPC – ACE Batatais

Descrição	Jan - Dez/20	Fev/21
Cientes Negativos	544	45
Solteiros	476	37
Casados	68	8
Masculino	392	25
Feminino	152	20
Cientes Inad. 5 anos	2.872	
Inadimpl. 5 anos	R\$ 3.376.266,73	
Inad. Jan a Dez/20	R\$ 434.151,98	
Inadimpl. Fev/21	R\$ 35.829,57	
Fonte: ACE e Boa Vista SCPC Dados de Fevereiro: até o dia 24/02/2021		

#### TAXA SELIC

Anual	2,00%
-------	-------

#### Indicadores Mensais

Índice	Acumulado – Dez/20
IGP-M	1,2314
IPCA	1,0452
IPCFipe	1,0562
Fonte: Banco Central, FGV, Fipe	

#### TJLP

Anual (BNDES)	4,39%
Fonte: BNDES	

#### CAGED

Ano	Admissão	Demissão	Saldo
2016	4.484	4.927	- 443
2017	4.818	4.570	248
2018	4.532	4.574	- 42
2019	4.778	4.503	275
Jan/20	514	430	84
Fev/20	584	421	163
Mar/20	444	504	- 60
Abr/20	188	506	- 318
Mai/20	170	366	- 196
Jun/20	205	361	- 156
Jul/20	328	323	5
Ago/20	372	256	116
Set/20	464	338	126
Out/20	506	314	192
Nov/20	385	300	85
Dez/20	335	371	- 36
Total/20	4.495	4.490	5

#### Balança Comercial (Milhões US\$)

Ano	Exportação	Importação	Saldo
2016	65,3	1,5	63,8
2017	97,2	2,9	94,3
2018	70,7	3,6	66,9
2019	52,3	3,2	49,1
2020	58,2	5,2	53,0

#### Balança Comercial (Milhões US\$) – 2021

Período	Export.	Import.	Saldo
Jan/21	6,62	0,4	6,27
Total/21	6,62	0,4	6,27
Fonte: SECEX			



## CNC: 66,5% dos brasileiros estavam endividados em janeiro



O porcentual de brasileiros com dívidas ficou em 66,5% em janeiro ante 66,3% em dezembro de 2020, segundo dados da Confederação Nacional do Comércio

de Bens, Serviços e Turismo (CNC), que divulgou a Pesquisa de Endividamento e Inadimplência do Consumidor (Peic) no dia 18/02.

Em relação a janeiro de 2020, a proporção de endividados subiu 1,2 ponto porcentual. Na comparação de um mês com o mês imediatamente anterior, foi a segunda alta seguida. Em dezembro, a proporção de brasileiros endividados registrou a primeira alta

desde agosto.

A Peic mede a expansão do crédito em todas as modalidades, não apenas no sistema financeiro. A principal modalidade usada pelos entrevistados na Peic é o cartão de crédito - 80,5% relataram usar o cartão em janeiro, ante 79,4% em dezembro de 2020.

O crescimento da proporção de endividados seguiu sem aumentos na inadimplência. Em janeiro, 24,8% dos entrevistados na Peic relataram ter dívidas ou contas em atraso, 0,4 ponto porcentual abaixo dos 25,2% de

dezembro de 2020. Foi o quinto mês seguido de baixa nesse indicador. Além disso, 10,9% dos entrevistados relataram não ter condições de pagar as dívidas em atraso, o que indica persistência da inadimplência. Em dezembro de 2020, 11,2% dos brasileiros estavam nessa condição.

Na comparação com um ano antes, a inadimplência subiu. Em janeiro de 2020, 23,8% relataram ter dívidas ou contas em atraso, enquanto 9,6% disseram que não teriam condições de pagar. **Fonte: CNC**

## Desenvolve SP libera R\$ 100 milhões em crédito para pequenos negócios

O governo paulista confirmou em fevereiro a liberação de R\$ 100 milhões em crédito por meio do Desenvolve SP. O recurso é destinado para capital de giro de micro e pequenos empreendimentos do estado de São Paulo.

A linha de crédito é totalmente digital, com solicitações 100% on-line no site [www.desenvolvesp.com.br](http://www.desenvolvesp.com.br). As solicitações podem ser feitas por micro ou pequenas empresas com faturamento anual de até R\$ 4,8 milhões.

A linha tem taxa mensal de 0,8% mais a Selic (taxa básica da



economia brasileira) estipulada pelo Banco Central. O Desenvolve SP estendeu o prazo má-

ximo de carência para 12 meses, com 60 parcelas mensais para quitação do empréstimo.

O banco vai permitir que o empreendedor escolha entre o faturamento de 2019 e o de 2020 na negociação do empréstimo, o que dá mais flexibilidade ao serviço.

O governo do Estado diz que a liberação do crédito é agilizada porque as garantias exigidas das empresas são pequenas. O Desenvolve SP tem respaldo do Fundo Garantidor de Investimentos (FGI) e o Fundo de Aval (FDA), criado pelo governo paulista, com recursos próprios, no início da pandemia. **Fonte: Diário do Comércio**

## Pequenos negócios podem negociar débitos tributários decorrentes da Covid-19



A Procuradoria-Geral da Fazenda Nacional (PGFN) estabeleceu a negociação dos tributos inscritos em dívida ativa da União vencidos no período de março a dezembro de 2020, que não foram pagos em razão dos impactos econômicos decorrentes da pandemia da Covid-19. A medida, que foi publicada no Diário Oficial da União da última quinta-feira (11), por meio da Portaria nº 1.696, é válida para

empresários individuais, microempresas, empresas de pequeno porte, optantes do Simples Nacional, bem como pessoas físicas com débitos do Imposto de Renda relativos ao exercício de 2020.

A negociação, chamada de "Transação da Pandemia", permite a negociação de débitos inscritos em dívida ativa até 31 de maio de 2021. As condições incluem dívidas no valor máximo até R\$ 150 milhões que poderão ser negociadas a partir de uma entrada de 4% do valor total do débito, que pode ser parcelada em até 12 meses, sendo

que o saldo restante pode ser parcelado em até 133 meses, com parcela mínima de R\$ 100. A taxa de juros corresponde a Selic mais 1% a.m. Para as pessoas jurídicas, o desconto será de até 100% de juros, multas e encargos-legais, observado o limite de até 70% sobre o valor total de cada crédito objeto da negociação.

O prazo para negociação dos débitos previstos na portaria terá início em 1º de março de 2021 e permanecerá aberto até as 19h (horário de Brasília) do dia 30 de junho de 2021. A adesão às transações previstas na norma deve ser feita por meio do Portal Regularize.

A portaria também permite a negociação pelas demais pessoas jurídicas e pessoas físicas por meio das modalidades de

transação excepcional e celebração de Negócio Jurídico Processual. De acordo com a modalidade indicada, a PGFN avaliará, conforme as informações e documentos prestados pelo contribuinte, a situação econômica e a capacidade de pagamento das MPE, considerando a queda da receita bruta comparada entre os meses do exercício de 2020 e do exercício de 2019.

Os créditos sujeitos à transação serão submetidos a graus de dificuldade de recuperação. As informações serão recebidas como "fator redutor", condicionando os prazos e descontos a ofertas graduadas de acordo com a possibilidade de adimplemento.

**Fonte: Agência Sebrae de Notícias**

# Microempreendedores Individuais com pagamentos de tributo em atraso, como resolver



O DAS tem um valor fixo de R\$ 52,25, acrescidos de R\$ 5,00 para prestadores de serviços, ou R\$ 1,00 para comércio e indústria. O não pagamento

**A** crise provocada pela pandemia do coronavírus atingiu em cheio o faturamento dos pequenos negócios, em especial dos microempreendedores individuais (MEI). Um Levantamento feito pelo Sebrae e Fundação Getúlio Vargas, em novembro do ano passado, mostrou que 76% desses empreendedores ainda registravam uma receita menor que a verificada no período pré-crise. Essa perda, apesar de ter diminuído ao longo de 2021, ainda era de 43%. A falta de recursos gera uma dificuldade do MEI no pagamento do DAS (Documento de Arrecadação do Simples Nacional), que precisa ser quitado até o dia 20 de cada mês.

do tributo pode gerar diversos problemas ao microempreendedor individual. Entre eles, o MEI não terá o período de inadimplência contado para a aposentadoria e ainda terá de pagar multa e juros pelo tempo de atraso. Com relação auxílio-doença, o atraso no pagamento do DAS pode gerar o cancelamento a partir do 13º mês sem quitação da dívida.

De olho nas inquietações desses empresários, o Sebrae procurou responder algumas das dúvidas mais comuns formuladas pelos MEI. Confira abaixo:

## 1 - O que ocorre com o MEI que atrasa o DAS?

O atraso no pagamento do DAS acarreta multa de

0,33% por dia de atraso, limitado a 20% do valor devido, e juros calculados com base na SELIC, acumulada mensalmente, calculados a partir do mês subsequente ao da consolidação até o mês anterior ao do pagamento, e de 1% (um por cento) relativamente ao mês em que o pagamento estiver sendo efetuado.

Os débitos do MEI também são passíveis de inscrição em dívida ativa no CNPJ da empresa. A Receita Federal envia o débito para a Procuradoria Geral da Fazenda Nacional - PGFN, que poderá inscrevê-los em dívida ativa e realizar a cobrança a qualquer tempo.

## 2 - Como gerar novo DAS?

O empreendedor deve emitir uma nova guia de pagamento dos meses em atraso, acessando a opção "boleto de pagamento" disponível no card "Pagamento de Contribuição Mensal" da seção Já Sou do Portal Empresas & Negócios.

Na tela que será exibida, o empresário deve informar

o número do CNPJ, conferir se o nome empresarial está correto e clicar na opção "Emitir Guia de Pagamento". Após, informar o ano e clicar em OK. Na listagem que será exibida, selecionar o mês ou meses que deseja pagar, informar a data em que o pagamento será realizado e clicar em "Apurar/Gerar DAS ou Pagar Online".

## 3 - É possível parcelar a dívida? Em quais casos e como fazer? É online ou tem que fazer presencialmente a negociação?

Sim, é possível parcelar a dívida. Entretanto, é condição para o parcelamento que o empresário tenha apresentado a Declaração Anual Simplificada para o Microempreendedor Individual (DASN-SIMEI), relativa aos respectivos períodos a serem parcelados.

O pedido de parcelamento pode ser feito de forma online no Portal do Simples Nacional ou no Portal e-CAC da Receita Federal, no serviço "Parcelamento

- Microempreendedor Individual".

Nesta modalidade serão considerados todos os débitos apurados pelo Simei (INSS, ISS e ISS) em cobrança na RFB. O saldo devedor é atualizado com os devidos acréscimos legais até a data da consolidação.

O débito pode ser parcelado em até 60 vezes, com valor mínimo de 50 reais. O aplicativo da Receita calculará a quantidade de parcelas de forma automática, considerando o maior número de parcelas possível, respeitado o valor da parcela mínima.

## 4 - É possível saber o valor das dívidas em abertos do MEI?

Sim. O empreendedor poderá consultar as dívidas em aberto no Programa Gerador da DAS do Microempreendedor Individual - PGMEI, plataforma utilizada para emissão das guias mensais e segundas vias.

## 5 - Para quem não con-

segue arcar com o valor mensal porque ficou sem renda, é possível dar baixa no MEI a qualquer momento? E para voltar a pagar, é fácil?

Mesmo estando com dívidas em atraso, o contribuinte pode dar baixa no MEI. Contudo, a baixa do registro, sem quitação dos débitos, não impede que posteriormente sejam lançados ou cobrados dos empresários os impostos, contribuições e respectivas penalidades decorrentes da falta de seu recolhimento.

A baixa resultará na extinção do CNPJ e, portanto, caso o empreendedor queira continuar atuando como MEI terá que se formalizar novamente. O pagamento das dívidas pertencentes ao CNPJ baixado acontecerá conforme orientado nas respostas anteriores relativas a consulta e pagamento de parcelas vencidas.

Fonte: Agência Sebrae de Notícias

## Governo facilita crédito pessoal e de PJ com redução de exigências

O governo federal editou no dia 11/02, uma medida provisória (MP) que pretende facilitar o acesso a crédito de pessoas físicas e de empresas. A MP 1.028 suspende até o dia 20 de junho de 2021 uma série de exigências previstas em lei para quem pretende contratar empréstimos com instituições financeiras privadas e públicas.

A medida é mais uma tentativa do governo de estimular a economia e o mercado de crédito em meio à pandemia. Com a retirada das exigências, ficará em tese menos rigoroso o processo de concessão de recursos por parte dos bancos.

Confira abaixo as exigências que deixam de valer até o fim do primeiro semestre:

- Entrega da Relação Anual de Informações Sociais (Rais)
- Quitação das obriga-

ções eleitorais

- Certidão Negativa de Inscrição em Dívida Ativa da União (sendo necessário estar em dia com o INSS)

- Regularidade com o Fundo de Garantia do Tempo de Serviço (FGTS)

- Certidão Negativa de Débito (CND) da empresa na contratação com o Poder Público e no recebimento de benefícios, incentivo fiscal ou crédito concedido por ele, e nas operações de crédito que envolvam recursos públicos, inclusive os provenientes de diversos fundos\*

- Regularidade com o Imposto Territorial Rural (ITR) para obtenção de crédito rural

- Regularidade no Cadastro Informativo de Créditos não Quitados do Setor Público Federal (Cadin) nas operações de crédito com recursos públicos

- Proibição de instituições

de crédito realizarem operações de financiamento ou concederem dispensa de juros, de multa ou de correção monetária ou qualquer outro benefício, com lastro em recursos públicos ou oriundos do FGTS, a quem esteja em débito com o Fundo.

\*Os fundos em questão são: Fundo Constitucional de Financiamento do Norte/FNO, Fundo Constitucional de Financiamento do Nordeste/FNE, Fundo Constitucional de Financiamento do Centro-Oeste/FCO, Fundo de Investimentos do Nordeste/Finor, Fundo de Investimentos da Amazônia (Finam), Fundo de Garantia do Tempo de Serviço/FGTS, Fundo de Amparo ao Trabalhador/FAT e Fundo Nacional de Desenvolvimento da Educação/FNDE.

Fonte: Boletim Acirp 19/02/2021

## Alta dos insumos preocupa setor da construção



O interesse do brasileiro pela compra de imóveis continua alto, em parte pelo fato de a pandemia ter influenciado as pessoas a buscarem melhor qualidade de vida por meio da aquisição desse tipo de bem. Os indicadores divulgados no dia 22 de fevereiro, pela Câmara Brasileira da Indústria da Construção (CBIC) apontam que a faixa com renda mensal de R\$ 2.500 a R\$ 4.500 é a que corre mais risco por

ser a que representa menor margem de lucro para as empresas contratadas. De acordo com a entidade, isso pode diminuir o "apetite das empresas" pela fatia de mercado voltada ao programa de habitação do governo federal.

A sondagem da CBIC, que ouviu 1.200 consumidores, aponta aumento de 9,8% na compra de imóveis novos (apartamentos) e queda de 17,8% no número de lançamentos em 2020 na comparação com o ano anterior. No país, as vendas tiveram aumento de 3,9% no quarto trimestre de 2020, na comparação com o

trimestre anterior. Na comparação entre o quarto trimestre de 2020 e o mesmo período de 2019, as vendas subiram 6,7%.

A CBIC ressalta que o principal problema enfrentado por empresários do setor no quarto trimestre de 2020 foi a falta ou o alto custo de matéria-prima, com 50,8% das assinalações. Dados da Fundação Getúlio Vargas, indicam que os preços do material de construção subiram 19,60% no ano passado. De acordo com a entidade, alguns insumos tiveram aumentos acima de 50% no mesmo período. Entre os insumos que mais têm pressionado as empresas, a CBIC destaca aço, cimento, PVC, cabamentos de cobre e blocos de cerâmica. Fonte: Agência Brasil



# Oficina de Radiadores São Jorge

R. Capitão Firmino Martins, 635 - Alto da Bela Vista

www.radiadoressaojorge.com.br

Venda de radiadores e recondicionados para linha leve e pesada.

Solda em Alumínio Tig

(16)99137-3497

(16) 3761-4481

radiadoressaojorgebatatais@hotmail.com

# Inscrições abertas para oficinas culturais março 2021

O programa Oficinas Culturais uma iniciativa da Secretaria de Cultura e Economia Criativa do Governo do Estado de São Paulo e gerenciado pela POIESIS – Organização Social de Cultura -apresenta programação de oficinas do mês de março. Confira os detalhes abaixo:

**OFICINA: ESTADO – PRESENÇA E JOGO: A COMICIDADE VIRTUAL NA ARTE DA PALHAÇARIA**  
Coordenação: Caco Mattos  
Datas e horários: 15, 17, 22, 24 de março, das 14h às 16h  
30 Vagas

**Público-alvo:** Artistas iniciantes a partir de 16 anos, profissionais, atores, bailarinos, músicos e interessados em geral pela comicidade.  
Necessidades: espaço para realização da atividade e é fundamental deixar a câmera ligada.

Link do formulário: <https://forms.gle/qwtePRLhTQiXY44f6>

Por meio de jogos, improvisações e técnicas ministradas virtualmente, serão experimentadas na prática algumas ferramentas geradoras da comicidade tomando por base exercícios específicos para ativar e estimular as três vertentes fundamentais à arte da palhaçaria: O Jogo – O Estado – A Presença.

**OFICINA: AFINAL, O QUE É ECONOMIA CRIATIVA?**  
Coordenação: Karina Poli  
Datas e horários: 16, 18, 23 e 25 de março, das 10h às 12h  
45 vagas

**Público-alvo:** Gestores Culturais, funcionários de instituições culturais, artistas, produtores, pequenos empresários e público interessado em gestão cultural e políticas culturais.

Link do Formulário: <https://forms.gle/jBT-3siVQB8ZCVwbSA>

Esse curso apresentará um histórico das políticas culturais procurando evidenciar suas transformações nos últimos 50 anos. A partir das ampliações sofridas pelo Campo de Produção Cultural e Criativo ao longo do tempo, o curso demonstrará como a inserção de novos setores culturais e criativos reorganizou os escopos e os papéis das políticas culturais, que por sua vez, contribuíram para o surgimento do termo Economia Criativa. O curso também apresentará uma visão expandida do Campo de Produção Cultural e Criativo procurando apresentar a diversidade de setores, processos produtivos e ecossistemas que o compõem.

**OFICINA: CONEXÃO ENTRE DANÇA CONTEMPORÂNEA E DANÇAS BRASILEIRAS**  
Coordenação: Mônica Alvarenga  
Datas e horários: 22, 24, 29 e 31 de março, das 10h às 12h  
30 Vagas

**Público-alvo:** atores, bailarinos, educadores e demais interessados, mesmo sem experiência na dança, com idade a partir de 16 anos.  
Link do formulário: <https://forms.gle/cG-CcTM4SxzQmxeCW8>

A oficina apresentará aos participantes as danças brasileiras de origem africana e ameríndias como o Frevo, Samba de Côco, Bumba

meu Boi e Maracatu Rural. E abordará a mesma dentro da corporeidade de cada um e suas possibilidades de junção com a dança contemporânea, trazendo assim novas possibilidades e qualidades de movimentos.

**PERCUSSÃO BAIANA - MÓDULO 2**  
Coordenação: Lenynha Oliveira e Rudson Daniel Datas e horários: 29, 30 e 31 de março, das 18h às 20h  
35 Vagas  
Público-alvo: Aberto ao público, a partir de 16 anos

Materiais necessários: Timbau e para os alunos que não possuem instrumentos, podem nos acompanhar tocando em uma mesa, banco de madeira, cadeira, pedra de mármore, garrafa de água de 20 litros, panela e etc.

Link do formulário: <https://forms.gle/GQjXFTfpSqmZVnb68>

Aulas de percussão brasileira online focada nos ritmos tradicionais de rua de Salvador da Bahia, tem o objetivo de disseminar a cultura afro musical de forma lúdica e prazerosa para adultos.

**Vale reforçar:**  
- Há também formações culturais gravadas que o público pode assistir quando quiser no canal <https://www.youtube.com/OficinasCulturaisdoEstadoSaoPaulo> clicando em "vídeos".

## Documentário com Artistas Locais está disponível

Revelando São Paulo, tradicional evento de artesãos, culinárias e mestres e manifestações da cultura tradicional ganhou formato virtual em virtude da pandemia. Os artistas selecionados participam do Revelando SP Online através de manifestações gravadas que representem a valorização e difusão da cultura tradicional do estado.



A Secretaria de Cultura e Turismo em 2020 propiciou o cadastramento de diversos artistas locais e quatro representantes do município foram selecionados, sendo: Antônio Roberto da Silva (da cachaça João Roberto),

Conceição Aparecida da Silva (Arte Naif), Sueli Vieira Damascena (artesanato com tecidos) e Aparecida de Mello (artesanato com linhas).

Os artistas locais foram contemplados com a produção de documentários com

imagens e edição de Paulinho Tolentino e Roteiro e Supervisão de Luciano Dami. O material pode ser assistido pela plataforma Cultura em Casa no link: <https://culturaemcasa.com.br/video/batatais-revelando-sp-online/>

## Artistas locais iniciam entrega de contrapartidas da Lei Aldir Blanc

Os artistas locais contemplados pelos editais da Lei Aldir Blanc de apoio a cultura iniciaram a entrega do material de contrapartida do projeto.

Conforme publicado nos editais de chamamento local os artistas selecionados pela Lei Aldir Blanc encaminharam propostas de produções artísticas que seriam realizadas em caso de seleção. Cinquenta e cinco propostas foram contempladas em cinco editais que beneficiaram Pontos de Cultura, artesãos, artistas plásticos, músicos, atores, bailarinos, escritores entre outros.

Cada artista contemplado dispõe de cento e vinte dias da data de recebimento dos recursos para a entrega da contrapartida. Com isso a cidade ganhará um grande volume de produções para fruição cultural nesse período ainda de distanciamento em função da pandemia.

As obras de arte serão disponibilizadas e expostas em espaços públicos de acordo com a legislação municipal. Os livros encaminhados a Secretaria Municipal de Educação para distribuição em

salas de leitura. Já as produções audiovisuais serão disponibilizadas em plataformas on-line.

Os artistas contemplados que ainda não realizaram a entrega da contrapartida devem procurar o Teatro Municipal no horário comercial para receber as instruções necessárias e não sofrer as penalidades previstas nos editais.



## Caça Palavras

Continuando com as boas práticas para os tempos de pandemia do Novo Coronavírus, selecionamos mais um Caça Palavras especial, que tem a ver com saúde, com o fortalecimento do sistema imunológico, que faz a diferença quando um corpo estranho invade o organismo humano. Fortalecidas, as células que fazem parte do sistema imunitário: neutrófilos, eosinófilos, basófilos, linfócitos T, linfócitos B, células NK, macrófagos, mastócitos e monócitos, entram em ação e expulsam o invasor, combatendo e prevenindo os sintomas graves das doenças, como por exemplo, a Covid-19. Adote as frutas no seu dia-a-dia e viva com muito mais saúde. Aqui estão algumas para você lembrar quando for ao varejão, à quitanda ou ao supermercado. Boa diversão.

E	O	F	Y	P	U	B	V	F	E	U	V	E	O	K	W	W	I	A	B	MANGA
S	H	L	O	J	M	X	E	H	A	S	P	R	P	S	H	R	R	P	C	ACEROLA
H	U	W	O	H	Q	Q	E	B	Á	Q	P	N	L	T	A	C	Y	R	M	CACAU
I	D	L	O	Ã	C	A	A	C	C	J	A	N	A	N	A	B	M	C	R	GOIABA
N	L	Q	H	T	L	C	X	K	T	A	U	U	Z	C	A	M	U	M	X	AMEIXA
Z	F	B	M	H	I	E	A	N	F	Ç	Q	C	A	C	E	R	O	L	A	CAQUI
E	K	P	W	T	S	A	M	M	C	A	J	U	A	D	W	S	E	M	Y	CAJU
M	Q	H	U	R	D	J	D	E	J	Í	O	C	I	R	L	W	E	T	C	MARACUJÁ
X	D	B	E	G	I	Q	G	L	Z	P	H	Ã	X	J	A	I	R	X	G	MAMÃO
J	A	J	M	W	U	D	K	A	D	N	X	L	M	G	X	M	L	V	G	AMÊNDOA
J	K	K	M	V	O	K	M	N	H	B	G	Y	N	A	G	Z	Y	F	L	UVA
W	S	Z	A	Q	H	X	C	C	L	F	A	A	V	D	M	T	G	E	R	MELÃO
S	U	R	N	N	B	C	I	I	V	K	M	B	D	G	A	J	G	T	K	AÇAI
L	F	H	G	N	E	B	A	A	N	A	W	U	A	O	D	N	Ê	M	A	ROMÃ
G	U	A	R	A	N	Ã	D	Z	Z	U	O	E	Y	I	S	J	K	Z	I	BANANA
D	X	N	K	I	S	V	E	O	W	R	E	F	E	S	O	T	L	O	C	MELANCIA
H	R	B	P	D	L	P	O	I	H	D	O	G	A	H	P	G	T	M	T	GUARANÁ
H	Q	A	P	R	S	Q	F	N	E	Y	R	M	O	L	K	P	O	G	F	KIWI
B	P	H	B	U	Y	Q	U	Z	M	R	X	X	Ã	N	S	L	M	P	B	JABUTICABA
F	K	I	W	I	A	R	P	M	A	D	D	K	V	X	X	E	Z	K	Z	

**SEBRAE SP** **Aqui Batatais** **ACE**

Fone: (16) 3761.4182  
End: Praça Dr. José Arantes Junqueira, 90 - Centro

**RED III Negócios**  
Creci - 26763 - J  
**CONSULTORIA IMOBILIÁRIA**  
**3761-0400**  
[www.rednegocios.com.br](http://www.rednegocios.com.br) | [rodrigo@rednegocios.com.br](mailto:rodrigo@rednegocios.com.br)  
(16) 98172-9149

**US/NOX**  
Batatais  
Serviço de Corte a laser e Dobra CNC e Fabricação de equipamentos em aço inoxidável.  
**(16) 3660-6600**  
[www.usinoxbatatais.com.br](http://www.usinoxbatatais.com.br)  
R: Cel Joaquim Marques, 1415 - Distrito Industrial Batatais/SP

**FARMÁCIA FERNANDO MANIPULLARIUM**  
Essa tem história para contar desde 1900!

Manipulação, Homeopatia, Florais, Genéricos, Medicamentos em Geral e Suplementos Alimentares

**Alcides Milan**  
Proprietário

Farmacêuticos Responsáveis:  
**Alcides Alexandre P. Milan**  
**Fernando Carlos P. Milan**  
**Marcela Ricci da Costa**  
**Gabriel Gomes de Oliveira**

ENTREGAS (16) 3761-2118  
GRÁTIS ☎ 9 9181.8282  
Rua Santos Dumont, 140  
CEP 14300-000 - Batatais/SP

**GESCON**  
Consultoria e Assessoria  
Empresarial, Contábil, Jurídica, Tecnológica

Praça Dr. Fernando Costa, nº 24  
Castelo - Batatais/SP  
(16) 37618684 / (16) 36624337  
Oferecendo soluções com excelência!

**NOVA GRIFF**  
A nova cara da moda

Rua Dr. Rebouças, 103  
Vila Maria / Batatais-SP  
Fone: 16 3761.1102  
novagriffe@com4.com.br

www.novagriff.com.br      www.facebook.com/nova.griff.9

**ótica Brasileira**

(16) 98141-2853  
(16) 3761-5541

Rua Cel. Joaquim Rosa, 128 – Centro

FACHADAS | LUMINOSOS | PLOTAGEM DE VEÍCULOS  
LETRA CAIXA | FAIXAS | BANNERS | ADESIVOS  
PLACAS | PAINÉIS | PEÇAS EM MDF E ACRÍLICO

Desde 1984, trabalhando e inovando para levar ao nosso cliente o melhor em produtos e serviços.

www.ginocomunicacaovisual.com.br  
ginocomunicacaovisual  
3761-5023 | 99996-7104

**GINO**  
COMUNICAÇÃO VISUAL

**magazineluiza**  
vem ser feliz

(16) 3661-8200

Rua: Cel. Joaquim Rosa, 80 - Centro Batatais/SP

Vem Construir com a gente!

**Lizote**

Rua Major José de Andrade, 31 - Centro | Batatais-SP  
Telefones: (16) 3660.5400 | WhatsApp: (16) 98249.0130

**POSTO SÃO GERALDO**

COMBUSTÍVEL GARANTIDO

Rua Arthur Lopes de Oliveira, 1031 - Batatais/SP  
Fone: (16) 3761-3269

**Green**  
ESPAÇO DE EVENTOS

16 99346.3567 ☎ 16 98116.1013 ☎  
Rua João Batista Angulo Filho, 21 - Jd. São Gabriel

A MORADA DO VERDE AGRADECE A  
TODOS SEUS CLIENTES E PARCEIROS PELO  
SUCESSO DO EMPREENDIMENTO!

AVENDA GENERAL OSORIO, 40 – CENTRO – BATATAIS/SP  
(16) 3662-1308

A MARISPAN TE AJUDA A FAZER MAIS!

**MARISPAN**  
@marispan marispan.com.br

QUE TAL COMEÇAR O ANO  
DE PORTÃO NOVO?  
www.j2mportoes.com.br

**J2M**  
PORTÕES

MÁXIMA TECNOLOGIA NO PORTÃO DA SUA CASA!

**Açaí Mix**  
Sorveteria e Açaí Self Service

Disk Entregas - 16 98168-5153  
Açaí Mix Batatais  
R. Dr. Oswaldo Scatena, 509 - Batatais | SP

**VTN MENSWEAR**

Fone: 3662 9999  
Rua Antônio José Buraneli, 154 - Centro

**PROJETO ESPORTE PARA TODOS CLARETIANO**  
BATATAIS/SP

**MATRÍCULAS ABERTAS!**

Informações e matrículas:  
(16) 3660-1777 Ramal 1418  
ou 99226-3057  
Rua Dom Bosco, 466 – Bairro Castelo – Batatais/SP

**Claretiano**  
CENTRO UNIVERSITÁRIO

Divirta-se e cuide da sua saúde praticando esportes no Claretiano.

Aula para crianças e adultos em diversas modalidades:

- Academia
- Dança/Ballet/Jazz
- Hidroginástica
- Natação
- Judô
- Ginástica Artística
- Patinação
- Futebol

Documentação necessária para a matrícula:  
**Atestado médico, duas fotos 3x4, CPF e RG.**